

ALLRISK MAGAZÍN

2020

ROZHOVOR

Exkluzivně: Marek Čiliak



AKCE 2020



7 dnů
náhradního vozidla
ZDARMA

ALLRISK REALITY



Rozhovor s ředitelem
Michalem
Krestou

EFFECTIVE ENERGY



Máte na svém
vyúčtování slevu
600 Kč?

SÍLA TÝMU

S každým novým projektem přicházím na to, že síla úspěchu je v nás, lidech. A to je na tom to krásné. Pokud se vzájemnou spoluprací potvrzuje správnost složení a fungování týmu, tak je to ten PRAVÝ tým, DREAM TEAM. Máte to taky tak? Pokud ano, žádná jiná odměna vás natolik neuspokojí jako toto uvědomění si. Pokud ne, i tak si věřte, přijde to. Musí to přijít.

Ale to si většinou uvědomíte až po nějaké době. V tu chvíli řešíte aktuální potřeby a všechno zažíváte horkou jehlou nebo prostě tak, jak je zrovna nutné. Najednou jste v situaci, kdy jste na to dva a nestiháte, ale zároveň víte, že jste ochotni čekat a vybírat jakkoliv dlouho, protože chcete toho pravého třetího do party, která bude fungovat. Nejsou to jednoduchá rozhodnutí. A v tomto případě jsem já osobně neskutečně ráda za to, že mám nejen svůj dream team, ale i naše HR oddělení a celý tým Allrisk. Všichni společně to vzdycky zvládneme.



Když se na to koukáte s odstupem času a vzpomínáte na dobu, kdy jste si mysleli, že jste v těžké pracovní situaci, zároveň víte, že může být hůř, už i bylo nebo zrovna je. Potom je podle mě ta chvíle, kdy se vnitřně pochválíte, jak jste to zvládli, respektive nejen vy, ale i váš tým, spolupracovníci i všichni okolo.

Protože teď to můžete objektivně zhodnotit. I když jste byli ve svízelné situaci a vynaložili jste všechny své síly na to, abyste ji vyřešili co nejlépe. To jsou přesně ty životní překážky, které do života prostě patří. Jednou jste nahore a jednou níže a takhle to bude stále dokola. Teď už jen stačí najít správnou rovnováhu a vyvažovat.

Letos jsme pro vás opět hledali koktejl zajímavých témat pro přípravu nového Allrisk Magazínu, abyste si ho s radostí přečetli a kdykoliv se k němu vrátili. Tím, že od vás, našich klientů, se kterými jsme v každodenním kontaktu, máme zpětné vazby na Allrisk Magazín a nejen ten, víme, že jste rádi, že každý rok vychází, můžete soutěžit o hodnot-

né ceny a dozvědět se spoustu nových informací. A právě proto to děláme.

Opravdu vás posloucháme a chceme vám dát to, co si přejete. Protože u nás se nic nezměnilo, stále píšeme a tvoříme Allrisk Magazín pro vás všechny, nejen naše klienty. A víte, co jste si přáli minulý rok? Přesně to, co se dočtete v tomto dvanáctém čísle Allrisk Magazínu. A já jsem upřímně ráda za to, že celý tým Allrisk vám to mohl i tentokrát dopřát a splnit.

Jako již tradičně vás přivítá představenstvo společnosti, pokračujeme rozhovorem s novým ředitelem Divize realitních služeb, nechybí také rozhovor s naším zajímavým klientem z titulní strany nebo ohlédnutí se do historie, jak se vyvíjelo pojišťovnictví. Nahlédnete pod pokličku některým produktům z jiného úhlu pohledu nebo se začnete těšit na revoluční aplikaci, kterou pro vás připravujeme.

Společně věříme, že se vám toto číslo Allrisk Magazínu bude líbit, jeho čtení vás bude bavit a budete se k němu opět vracet jako my k vám.

Děkuji. Děkuji vám i našim týmům za to, že tu můžeme být a tvořit společně chvíle.

Zuzana Novotná

*Zuzana Novotná
šéfredaktorka Allrisk Magazínu*

Obsah

Úvodní slovo členů představenstva	4
Rozhovor s ředitelem Divize realit	6
Novinky Allrisk reality	12
Opomíjená pojistka na blbost/i	14
30 let pojištění v ČR	16
Trendy životního pojištění	20
Doplňkové penzijní spoření pro děti?	22
Novinka 2020 – Náhradní vozidlo ZDARMA na 7 dnů	24
Reálné příběhy našich klientů	26
Domafin: Revoluční aplikace nejen pro naše klienty	30
Rozhovor s naším klientem Markem Čiliakem	32
Máte na svém vyúčtování slevu 600 Kč?	38
Fandíme šťastným koncům	40
Allrisk v první desítce firem na jižní Moravě	42
Abeceda základů investování	44
Luštěte, bavte se a hrajte o skvělé ceny	46

Všechna rizika
pod kontrolou



30 let pojištění
v České republice



Reálné příběhy
našich klientů



Trendy
životního pojištění

VÁŽENÍ ČTENÁŘI,

to, jak rychle plyne čas, vidíme zejména na našich dětech, jak nám rostou před očima a dospívají. A potom je tu další moment, úvodní slovo Allrisk Magazínu a Allrisk Magazín vůbec. Před rokem jsme úvodní slovo končili přáním, abychom se ve zdraví potkali nad dalším Allrisk Magazínem roku 2020 – a je to tu. Vítejte u Allrisk Magazínu s krásně kulatým letopočtem 2020.

Pomalou končící rok 2019 byl pro Allrisk rokem úspěšným a za to vděčíme a děkujeme vám, našim klientům, a všem kolegyním a kolegům, kteří s Allriskem spojili svoji životní cestu. Potvrdili jsme své pevné místo na trhu, potvrdili jsme si, že nadále jdeme správným směrem.

Udrželi jsme si skóringové ocenění AAA v rámci hodnocení projektu CZECH TOP 100 Czech Stability Award, dostali jsme se mezi 10

nejúspěšnějších firem v ceně Hospodářských novin soutěže VODAFONE FIRMA ROKU 2019 v Jihomoravském kraji a v prestižním žebříčku TOP 30 pojišťovacích makléřů jsme se umístili na krásném 6. místě.

Všechna ta ocenění nás velmi těší a motivují nás do další práce. Jejich sbírání ale není to zásadní, proč tu jsme. Tím jediným správným směrem je pro nás spokojený klient. To je podmínka, kterou prosazujeme od počátku založení Allrisku a dnes více jak 142 000 z vás to může potvrdit.



Ing. Ondřej Polák
člen představenstva

Jedinečné autopojištění Allrisk se rozrůstá o další výhodu – 7 dnů náhradního vozidla ZDARMA

Našemu autopojištění nechybí originalita a jedinečnost. Jsme nesmírně rádi a právem pyšní na to, že vám můžeme nabídnout tak skvělý produkt, který na našem trhu najdete pouze u nás. Toto konstatování nás ale nesmí nechat usnout na vavřínech. Proto naše jedinečné autopojištění pořád posouváme vpřed.

Víme, že sedmička je šťastné číslo a každé auto, které nosí naši Allrisk nálepku, je šťastné, proto jsme je dali



Jiří Toman
člen představenstva

dohromady. O to víc budou tato auta šťastnější, když budou mít nově náhradní vozidlo ZDARMA na 7 dnů a to nejen v případě zaviněné dopravní nehody, živelní události, vandalismu nebo krádeže vozidla, ale i v případě, že budou u dopravní nehody poškozena.

V tomto vydání Allrisk Magazínu vám přinášíme i malé ohlédnutí, jak se trh v oblasti pojišťovnictví vyvíjel za posledních 30 let

Připomeňme si, jak to tehdy bylo. Mění se doba a mění se i požadavky na nás, na občany. Stát už neříká: „Milý občane, o nic se nestarej a stát se o tebe, až budeš potřebovat, nebo až půjdeš do důchodu, postará.“ Opak je pravdou. Na každém z nás je zajistit si včas ta pomyslná zadní vrátka ve věcech životních situací. A to i v oblasti penzí. Během aktivního života si musíme naspořit dostatečné finanční prostředky, jelikož státní penze nebude tou zásadní veličinou, která nás bude zabezpečovat.

V této souvislosti ČTK vydala nedávno zajímavou zprávu, kdy publikovala výzkum společnosti EMA data, která oslovila populaci ČR ve věku 21 až 61 let, a přišla s následujícím zjištěním: Více než polovina Čechů nemá životní pojištění. Na jednu stranu by se to mohlo zdát negativní, ale pokračují tímto konstatováním: Téměř 30 procent z nich o sjednání životního pojištění uvažuje. Toto zjištění kopíruje stav společnosti a její směr.

Česká populace je zcela určitě méně pojištěná než populace v ekonomicky vyspělejších státech, např. v Rakousku má životní pojištění 70 % obyvatel a více než 80 % ve Švýcarsku.

Pokud má polovina Čechů životní pojištění a dalších více jak 30 % o jeho založení uvažuje, je to ten správný směr. Potvrzuje, že si uvědomujeme, že doba, kdy se o nás stát postará ve všech situacích, je dávno pryč.

Věříme, že Allrisk Magazín 2020 se vám bude líbit a témata v něm obsažená

vás zaujmou. Celý obsah totiž sestavujeme z vašich zpětných hodnocení jednotlivých témat a článků a máme z toho velkou radost. Pište nám i nadále, co se vám líbilo a co byste si v dalším vydání Allrisk Magazínu rádi přečetli.

Vážení klienti, kolegové a kolegyně, přejeme vám mnoho zdraví, sil a optimismu a těšíme se, že se ve zdraví opět společně sejdeme nad dalším číslem Allrisk Magazínu s letopočtem o rok vyšším, a to 2021. Co víc si jen přát.

Za celý tým Allrisku

*Ing. Ondřej Polák
člen představenstva*

*Jiří Toman
člen představenstva*

Michal Kresta

tvorí svět

Allrisk Reality



Jeho
společenská
a energická povaha a ochota
pomáhat lidem ho přivedla k jeho
životnímu povolání. Nebojí se
velkých výzev a jednu takovou si
teď plní: dát Allrisk realitám nový
rozměr. Pojdte se s námi začíst
do světa realit Michala
Kresty

? Představte se našim
čtenářům. Odkud jste,
co vás baví a jak jste
se dostal k práci,
kterou děláte?

Jsem z Frýdku-
-Místku, tam
žiji od naro-
zení. Co mě
baví? Baví
mě spousta
věcí. Jedna
z nich je
obchodo-
vání. Dá se
říct, že jsem
duší obchod-
níkem, a proto
jsem se postupně
dostal k práci, kterou
dělám, obchodování
s realitami.

? Jak dlouho pracujete v oblasti realit?

Vždy mne fascinovalo vše týkající se nemovitostí, jejich specifik, a proto jsem začal v roce 2007 dělat realitního makléře. Hodně se mi dařilo, patřil jsem mezi top obchodníky, prodával jsem desítky nemovitostí ročně a postupně jsem se propracoval až na ty nejvyšší ředitelské pozice.

? Když máte takové dlouholeté zkušenosti, tak asi máte v hlavě nějakou představu, jak se za tu dobu změnil trh s realitami v České republice. Změnil se vůbec, nebo je stejný?

Myslím, že primárně v základu se nezměnil. Mám za to, že obchod je nyní dravější, ale pořád platí, že pokud je člověk profesionál, dodržuje to, co klientům slíbil, a dělá svoji práci dobře, tak se může kdykoliv prosadit, i v dnešní době.

? Co vás osobně na realitách nejvíce baví? Co je pro vás nejzajímavější?

Že je to druh práce, která za sebou zanechává konkrétní výsledky. A práce s lidmi. Když se mi podaří najít a spojit toho správného prodávajícího s tím pravým kupujícím a na konci celého obchodu jsou oba spokojeni. Potom jsem spokojen i já. Často to mezi mnou a klienty vytváří dlouhodobé vztahy. I mezi klienty navzájem.

? To snad nezní ani jako obchodní spolupráce. Spíše jako přátelský vztah.

Ano, přesně tak. Když s někým prožijete celý proces od začátku do konce, absolvujete s ním prohlídky, řešíte věci poctivě a jdete do toho srdcem, tak právě na konci je spokojený klient, který vám pravidelně a rád volá, zve vás, ať se přijedete podívat na to, jak se mu povedlo jeho nemovitost zrekonstruovat, řeší s vámi své další nemovitosti, často vás doporučí ve svém okolí. Ano, opravdu je to hodně vztahový obchod.

? Co vnímáte jako svůj největší pracovní úspěch?

Pracovních úspěchů je hodně a můžu říct, že se vždycky vidím v dobře zrealizovaném obchodu a spokojeném

► Projížďka na slonovi s dcerou na Srí Lance

klientovi. Těší mě, že mám za sebou stovky spokojených klientů, kteří našli svoje vysněné bydlení. Práce v realitách v sobě nese neustálé dosahování těchto drobných pracovních úspěchů, které se spojí v jeden celek a je fajn, když jich za sebou už pár máte. Každý můj realizovaný obchod a spokojený klient je můj úspěch.

❓ Co by podle vás nemělo chybět úspěšnému realitnímu makléři?

Myslím, že to není jenom práce, ale opravdové poslání. Často a rád říkám, že je to životní styl, protože tím prostě musíte žít. Do každého byznysu musíte jít srdcem. Ano, vydělávají se tam hezké peníze, ale nejsou hned na začátku. Musíte opravdu chtít pomoci lidem. To je úplně to prvořadé. A vždy zdůrazňuji, že nejlepší výbavou obchodníka je pokora. To znamená, že pokud chceme vymyslet pro klienta nejlepší řešení, musíme naslouchat jeho potřebám. Jdeme mu vstříc kombinací portfolia služeb a svých zkušeností tak, aby byl výsledek co nejlepší ne pro nás, ale pro klienta.

❓ Co je klíčem k úspěchu, kterým dokážete odemknout cestu k bydlení vašim klientům?

Jednou z důležitých věcí je najít cestu ke klientům. Tím je rozsáhlá inzerce a k tomu potřebujeme co nejvíce informací. Když jdeme na nemovitost, kterou chce někdo prodat, chceme znát všechny



informace tak, abychom je byli schopni předat kupujícímu. Nedochází tak ke zbytečnému komunikačnímu šumu nebo nemilým překvapením. Podklady použijeme pro oslovení maximálního možného počtu klientů a zájemců, díky velikosti naší sítě dokážeme nemovitost nabídnout prakticky po celé ČR a na Slovensku. Prodal jsem hodně nemovitostí,

jež sami prodávající podceňovali nebo si mysleli, že se neprodají. Najednou přijde někdo, kdo zajásá a řekne, to je přesně to, co jsem si představoval. A to je jedna z těch největších radostí.

❓ Jak vnímáte současný realitní trh a marketingové reklamy konkurenčních realitních společností, které jsou všude

kolem nás? Není toho trochu moc, nebo naopak málo?

Bohužel dnešní současný realitní trh není regulovaný. Jsou společnosti, které se snaží dostat ke klientovi za jakoukoliv cenu. Moc to neuznávám, protože opravdu nejlepší způsob práce je dobrá reference. Pokud o nás spokojený klient řekne svým dalším známým, je to nejlepší reklama. A mne těší, že nám se to daří.

❓ Co vás vedlo k tomu spojit síly s Allriskem?

Pivo. Právě na jednom neformálním setkání jsem se seznámil s Ondrou Polákem, jedním z majitelů skupiny Allrisk. Slovo dalo slovo, naše konverzace nám vzájemně začaly dávat smysl. Uběhl nějaký čas, muselo to dozrát a teď jsem tady.

❓ Co to pro vás znamenalo nebo znamená?

Je to životní výzva, ale díky obrovské podpoře, která tady je, jsem přesvědčený, že je reálně dosažitelná. Allrisk je velmi známá a silná finanční skupina, která přímo vybízí k tomu, aby měla svoji stejně silnou realitní divizi. Naskytla se příležitost, já jsem ji využil a věřím tomu, že toho brzy docílíme.

❓ Jak se pracuje v Allrisk reality?

Allrisk je velmi přátelská společnost plná nadšených lidí. Dokazuje to atmosféra na pobočkách, firemních konferencích nebo nedávno pořádaném teambuil-

dingu. Je tu velmi kamarádské prostředí a zároveň zázemí silné společnosti s dlouhodobou perspektivou a budoucností. Kdo chce pracovat v příjemném prostředí obklopen profesionály a mít práci i jako zábavu, tak pro něj jsou dveře otevřené.

Aktuálně rozšiřujeme náš tým a nabíráme další makléře. Primárně máme zájem o zkušené realitní obchodníky, ale nevyhýbáme se ani tomu, že pokud někoho tato práce osloví, rádi ho zaučíme. Díky silnému spojení s finanční skupinou zajišťujeme našim makléřům nabídku nemovitostí od klientů Allrisku. Spolupracujeme se širokým spektrem společností v ČR i na Slovensku na řešení situace jejich zákazníků. Ve spojení s akcemi pro klienty řešíme pro obchodníky to nejdůležitější, a tím je nabídka nemovitostí k prodeji.

❓ Proč by si měl člověk vybrat spolupráci právě s Allrisk reality?

Jsme dnes technologicky na top úrovni realitních kanceláří, a to znamená, že používáme všechny nejmodernější možnosti a nástroje k tomu, abychom klientovi prodali nemovitost rychle, bezpečně, a aby z ní vytěžil maximální cenu. Vždy nabízíme několik možných řešení, jak to můžeme udělat. Zda chce rychlý prodej, případně jestli si chce počkat a prodat to za co nejvyšší cenu. Necháváme na něm,

ať se rozhodne pro tu variantu, která je pro něho nejlepší. Z našich odborných znalostí a zkušeností doporučíme tu nejlepší cestu, ale pak už je jen na klientovi, jak se rozhodne. Vždy máme pro naše klienty něco navíc, o aktuálních akcích se mohou dozvědět na našich stránkách www.allriskreality.cz. Nyní je to například zákonné pojištění na rok zdarma, případně hodně atraktivní bonus v podobě zapůjčení Fordu Mustang 5.0 zdarma na víkend za doporučení prodeje nemovitosti.

❓ Víte, kolik je odhadem na českém trhu realitních společností?

Ano, vím. Aktuálně je na českém trhu 3 095 realitních kanceláří. A i přesto se toho nebojíme. Naopak, každý den ukazujeme, že to děláme jinak, s důvěrou a poctivostí.

❓ Řekněte nám, jaké služby a produkty Allrisk reality nabízí?

Poskytujeme ty nejmodernější služby, které jsou na trhu dostupné.

Umíme jednoduše propojovat klienty, a to jak prodávající, tak kupující. Dokážeme jim velice efektivně ocenit nemovitost, protože jako jedni z mála porovnáваме aktuální ceny z katastru nemovitostí. Nejsou to jenom nějaké naše odhady, ale opravdu vidíme, za kolik se nemovitosti na katastru převedou. Když to spojíme s naší odbornos-

Realitám se dá lehce propadnout.
Není to jen práce,
je to životní styl

tí, docílíme toho, že klient neprodá svoji nemovitost pod cenou.

Součástí naší realitní divize je i divize výkupu a oddlužení. To znamená, že pokud klient spěchá na prodej nemovitosti a nechce čekat na zájemce, nabídneme mu tuto službu. Nemovitost odkoupíme a klient dostane peníze hned. Pro zájemce je to velká výhoda, peníze mají ihned a můžou je použít na řešení svých aktuálních potřeb. To stejné se děje, pokud je nemovitost zadlužená, je před dražbou nebo má exekuce. Dokáže-

me pro klienta nalézt to nejlepší řešení. Často zabráníme tomu, že přijde o svou nemovitost, a zůstává v ní dále bydlet.

Umíme řešit jakoukoliv situaci klienta v oblasti nemovitosti, jako běžnou rezidenci, byty, domy, chaty nebo pozemky. Poradíme si rovněž s ornou půdou, lesy, komerčními objekty, developerskými projekty či prodejem obchodních podílů.



Michal Kresta

Věk | 44

Znamení horoskopu | Rak

Vzdělání | vysokoškolské

Původní povolání | obchodní manažer

Dobré vlastnosti | umění motivovat a předávat energii

Špatné vlastnosti | netrpělivost, chci ve všem konkrétní výsledky, a to nejlépe hned

Životní motto | jít si za svými sny a nikdy se nevzdávat

Vlastní cíl | nadále dělat, co mne baví a naplňuje

Oblíbené jídlo | vepřový řízek s bramborovým salátem

Oblíbený film/seriál | Dva a půl chlapa

Zajímavé/oblíbené místo (dovolená) | Mirissa na Srí Lance

V úzké spolupráci s finančními poradci Allrisku doplňujeme komplexní služby o zajištění financování nákupu nemovitosti, pojištění, ale také sjednání výhodnější ceny u dodavatelů energií.

❓ Pro koho jsou vaše služby určeny?

Naše služby jsou určeny pro každého, kdo chce prodat nebo koupit nemovitost.

❓ Znamená to tedy, že já jako fyzická osoba k vám mohu přijít jako zájemce nebo prodejce. A co právnické osoby?

Také. Naše služby jsou pro všechny bez výjimky. Už dnes, pokud je na nemovitostech realizována virtuální prohlídka, přijde klient na naši pobočku a může si prohlédnout více nemovitostí. Nasadí si virtuální brýle a skrz program, videoprohlídky nebo 3D skeny si nemovitosti nejdříve prohlédne v klidu kanceláře, kde mu uvaříme kávu nebo čaj, a poté se sám rozhodne, kterou chce vidět ve skutečnosti.

U právnických osob se často jedná o prodej komerčních nemovitostí, kdy zajistíme samozřejmě nejen všechny uvedené služby, ale navíc dokážeme velmi efektivně zacílit na potenciální zájemce, díky využívání placené databáze všech firem v ČR. Umíme tak zobchodovat i nemovitosti v rádech desítek a stovek milionů korun.

❓ Virtuální prohlídky, videoprohlídky, 3D skeny. S tím jsem se ještě nesetkala. Můžete mi všechny tyto technologické vychytávky přiblížit?

Dnes jsou tyto služby v realitním trhu na nejvyšší úrovni v poskytování objektivních informací. Jedna z věcí, proč jsou dnes například videoprohlídky tak populární, je ta, že mají výrazně vyšší sledovanost než běžný inzerát. Díky tomu dokážeme nemovitost představit více klientům a ušetříme čas jak jim, tak nám. Možností zhlédnout nemovitost pomocí videoprohlídky eliminujeme situace, kdy si klient nemovitost představoval jinak, než jak byla popsána a nafocena. Součástí videoprohlídky jsou i záběry

▶ Otužování na řece Salza po lyžování

z dronů, což velmi dobře vypovídá o poloze nemovitosti a o tom, co se nachází v okolí. Můžu říct, že díky tomu dosahujeme vyšších cen a rychlejších prodejů.

❓ **Máte nějaké takzvané eso v rukávu? Chystáte něco nového pro své klienty v následujícím roce?**

Začátkem příštího roku chystáme věc, na kterou se já osobně hodně těším. Jedná se o prezentaci obchodníka, našich služeb a hlavně podpis celé smluvní dokumentace elektronicky na tabletu. Naším klientům to přinese vyšší úroveň komfortu. Vše bude rychlejší a jednodušší.

❓ **Jaký máte dlouhodobější plán s Allrisk reality?**

Allrisk reality bude patřit mezi Top 10 realitních kanceláří na českém trhu. Máme na to kondici, zázemí a míříme tam.

❓ **To je vysoký cíl. Nebojíte se toho?**

Nebojím se toho. Máme skvělý tým a víme přesně, co máme dělat. Díky našim společným dlouholetým zkušenostem víme, jak se tam dostat. Je to jen otázka času.

❓ **Jaký je Michal Kresta mimo pracovní stránku?**

Mám tři děti. Jsem znamením Rak, takže



Tvoříme
svět realit,
který má
smysl

jsem rodinný typ a rád relaxuji v rodinném kruhu. Aktuálně stavíme nový dům, na který se moc těšíme. V podhůří Jeseníků máme starou roubenou chalupu na úžasném místě u lesa, tam jezdíme dobíjet energii. Rádi cestujeme a poznáváme

nová místa. Koupíme letenky, domluvíme místní průvodce a projedeme celou zemi. Užili jsme si tak už Bali, Srí Lanku a další místa plánujeme. A mám ještě jednu vášeň. Otužování. Kromě denního sprchování studenou vodou si občas s partičkou podobných nadšenců zaplaveme v ledové řece nebo si vysekáme díru do ledu a zkusíme, co vydržíme. •

Tvoříme svět realit třetího tisíciletí



Přehlídka jedinečných
nástrojů, které v dnešní
moderní době používáme

1 Virtuální prohlídky nemovitostí

- prohlídky nemovitostí v pohodlí kanceláře díky 3D brýlím
- včetně aktivního půdorysu



2 Videoprohlídky



- záznam pomocí dronů
- jednotné grafické prvky, profesionální textace a zvukové stopy
- hlasem našich videoprohlídek je brněnský herec Zdeněk Junák
- profesionální produkční studio s dojezdem po celé ČR



3 3D skenování nemovitostí

- nejnovější a nejdokonalejší technologie prezentace nemovitosti
- možnost využít 3D brýle pro reálnou prohlídku celé nemovitosti i jejího okolí z kanceláře



Opomíjená pojistka na blbost/i

vám může ušetřit spoustu
peněz a starostí

Pojištění
odpovědnosti za
škody v občanském
životě, známé též jako
pojistka na blbost, kryje škody,
které způsobíte při zcela
běžných každodenních
činnostech

Situace, kdy můžete toto pojištění využít, jsou nejméně často způsobeny neopatrností, roztržitostí nebo nedbalostí. Nastávají při běžných činnostech v domácnostech, při sportu či rekreaci. Ale je také řada situací, kterým nemůžete předcházet a mohou vám způsobit nemalou finanční újmu. A co je horší, pro 60 % občanů není stále samozřejmostí se na tyto situace pojistit. Pojdme si ukázat několik příkladů z praxe, kdy se podobný produkt hodí.

BOTY MÍSTO HRAČEK

Pořídili jste si nového pejska a pozvali si na návštěvu své přátele, aby se na něj přišli podívat. Všichni si jako obvykle nechali boty i kabelky v předsíni a bavili jste se v obýváku. Nový pes byl ale zvědavý a rozkousal návštěvě všechny boty včetně značkové kabelky. Škoda byla sečtena na **37 900 Kč** a musíte ji zaplatit vy jako majitel psa.

ZRÁDNÁ SJEZDOVKA

Jezdíte na lyže? Při jízdě na sjezdovce omylem zraníte mladého lyžaře. Škoda na zdraví je **248 500 Kč**. Tím, že jste bohužel tuto situaci způsobil, jste za ni plně odpovědný, i za výši škody.



A JE VYMALOVÁNO

Odejdete se ženou do divadla a mezitím necháte zapnutou pračku, aby se vypralo prádlo. Díky špatnému těsnění pračka vyteče a zničí celý obývací pokoj sousedovi pod vámi. Škoda je celkem **91 200 Kč** a jako majitel poškozené pračky jste nucen celou škodu uhradit.



ABYCH TĚ LÉPE VIDĚLA

Jdete s dětmi nakupovat a v oční optice vaše dítě omylem shodí regál s brýlemi. Škoda je stanovena na **228 400 Kč**, protože to všechno byly značkové brýle a několik desítek se jich při tom rozbilo. Odpovědnost za tuto škodu nesete vy, jako rodič dítěte, které škodu způsobilo.



SRÁŽKA S CYKLISTOU

Vyjedete si na kolo a při předjíždění na cyklostezce nedopatřením srazíte cyklistu v protisměru. Ten se ale škaredě zranil a je v pracovní neschopnosti. Celková škoda na věci, zdraví a ušlém výdělku přesáhla **300 000 Kč**. Celá částka jde za vámi jako viníkem nehody.



PES NA ÚTĚKU

Odjedete na dovolenou a pejska necháte v psím hotelu, aby se o něj pěkně postarali. On ale uteče, protože je v jiném prostředí, a způsobí dopravní nehodu. Škoda se vyšplhá na **875 500 Kč**, protože se při ní zranil řidič auta. Kdo má odpovědnost za tuto škodu? Vy, jako majitel psa, i když jste u toho vůbec nebyl.



FOTO Shutterstock



Napište nám na allrisk@allrisk.cz a my vám rádi poradíme při výběru toho správného pojištění.

Svět pojištění v ČR po roce 1989



▲ Centrála České státní pojišťovny ve Spálené ulici v Praze krátce po roce 1989

Pojďme se
společně podívat
na časovou osu vývoje
trhu pojišťoven na českém
trhu a na několika stránkách
ukázat, co se v této oblasti
za posledních 30 let událo
a změnilo

Nový parlament schválil několik zákonů, které vedly k ukončení monopolu jediné, v té době ještě státní, České pojišťovny. Po 44 letech došlo k úplné demonopolizaci československého pojišťovacího trhu, a to vstupem zahraničních pojišťoven na náš trh. Tím se odstartovala vlna vzniku pojišťoven nových, ale i úplně nových subjektů, které profesně sdružují poskytovatele pojištění.

Do roku 2006 postupně s vývojem vzniklo několik důležitých institucí, jako například Česká národní banka, Česká asociace pojišťoven a Česká kancelář pojistitelů, které slouží ke kontrole a regulaci uvolněného trhu.

K 1. 1. 2019 funguje na českém trhu 26 pojišťoven. Nabídka v oboru pojišťovnictví je dnes plně komerční, konkurenční a otevřená pro všechny zákazníky i pojistitele, a to i z členských států EU.

Navzdory tomu je v ČR stále mnoho lidí, kteří si neuvědomují výhody a přínosy pojištění, a proto je u nás vysoké procento nepojištěné populace.

Lidé získávají nové zkušenosti a dovednosti,

díky nimž přicházejí nové události, které zvyšují naši nejistotu. Pojištění představuje přesun rizika náhodných důsledků fyzických ztrát na majetku a zdraví lidí, odpovědnosti za škody, či přerušení ekonomické činnosti z příslušných ekonomických subjektů na specializovanou instituci – pojišťovnu neboli pojistitele. Pojištění je vztah, ve kterém na sebe pojišťovna přebírá závazek, že pojištěnému uhradí újmu, která mu vznikla ve smyslu pojistných podmínek.

Hlavní úlohou pojištění je:

- poskytovat ochranu osob, majetku i zájmů na zachování zdravého životního prostředí,
- být zdrojem i nástrojem shromažďování kapitálu,
- přispívat ke stabilitě hospodářské činnosti a k rozvoji národního hospodářství.

Lidé se snaží svá rizika a ztráty eliminovat pomocí různých opatření. Snaží se předcházet vzniku škod, případně zmírnit jejich dosah, je-li to alespoň trochu možné.

Společnosti našeho typu vám pomáhají se v náročné nabídce produktů a služeb pojišťoven vyznat tím, že nezastupují konkrétní pojišťovnu, ale naopak před pojišťovnami a trhem zastupují vás, své klienty. •

Přehled vzniků a vstupů pojišťoven na český trh



K 1. 1. 2000 si musel každý vlastník motorového vozidla sjednat novou smlouvu na pojištění odpovědnosti za škodu způsobenou provozem vozidla na základě zákona č. 168/199 Sb., který byl přijat v roce 1999 a demonopolizoval postavení České pojišťovny

ČPP, a.s., součástí skupiny Vienna Insurance Group (VIG)

Aegon pojišťovna, a.s.

Vstup Česka do EU a prudký nárůst licencovaných společností

Triglav pojišťovna, a.s.

Aegon pojišťovna, a.s.

Generali PPF Holding – Česká pojišťovna, a.s., jeho součástí

Axa pojišťovna, a.s.

Pojišťovna Cardif Provita, a.s., se přejmenovala na BNP Paribas Cardif Pojišťovna, a.s.

Spojení Generali a České pojišťovny, a.s., na Generali Česká pojišťovna, a.s.

Z Aegonu se stává NN Životní pojišťovna N.V.

Victoria pojišťovna, a.s., se přejmenovala na ERGO pojišťovnu, a.s.

Evropská Cestovní Pojišťovna se přejmenovala na ERV pojišťovnu, a.s.

2003 2004 2005 2007 2008 2009 2011 2012 2015 2016 2017 2019

49

pojišťoven na trhu

Vitalitas pojišťovna, a.s.

ČSOB Pojišťovna, a.s., se spojila s IPB Pojišťovnou, a.s., a zůstala pod názvem ČSOB Pojišťovna, a.s.

Chmelařská vzájemná pojišťovna se přejmenovala na ČSOB Pojišťovnu, a.s.

52

pojišťoven na trhu

Z AIG pojišťovny vzniká Chartis Europe, S.A., nyní se pojišťovna opět jmenuje AIG

Direct pojišťovna, a.s.

Triglav se přejmenovává na Direct a spadá pod VIGO Investments, a.s.

Pojišťovny Wüstenrot převzala Allianz. ING spadá pod NN

26

pojišťoven na trhu

ADRIA Way družstvo, a.s., součástí UNIQA pojišťovny, a.s.

AIG vstupuje do Colonnade Insurance S.A.

Trendy životního pojištění

Často se setkáváme s bohužel vžitým názorem, že pojistka je na mnoho let. Toto tvrzení je pravdivé jen na půl. Základem je pojištění vůbec mít. Pouze pravidelnou aktualizací, kterou máte jako naši klienti zdarma, se dá minimalizovat skutečnost, že se vám něco stane a nebudete pojištěni. Je obrovský rozdíl mezi pocitem, že placením pojistky jste pojištěni, a tím, že jste skutečně pojištěni

Pro zajímavost jsme pro vás připravili přehled některých novinek a inovací produktů z oblasti životního pojištění, které v posledních 3 letech inovují celou tuto oblast.

Shrnutí trendů pojišťoven, které dnes na českém trhu poskytují životní pojištění:

- Připojištění závažných onemocnění dětí, například epilepsie, rakoviny nebo tzv. dětské cukrovky.
- Doplnkové pojištění lze sjednat na závažné zdravotní následky způsobené nejrůznějšími druhy nemocí, například ztráta schopnosti řídit auto může nastat v důsledku srdeční arytmie, cukrovky, poruchy vidění apod.
- U rizika invalidity mají klienti garanci poskytnuté pojistné ochrany v případě změny podmínek výplaty invalidity ze strany státu.
- Pojištění asistované reprodukce, 50 000 Kč na první pokus nehrazený z veřejného zdravotního pojištění pro ženy do věku 35 let.
- Připojištění celodenního ošetřování pojištěného.
- Možnost prodloužení vstupního věku u vybraných rizik až do 70 let a u pojištění hospitalizace prodloužení maximálního věku až do 75 let.
- Připojištění vrozených vad dětí za vybrané diagnózy nebo závažné následky očkování.
- Pojištění invalidity bez výluky na duševní nemoci pro všechny tři stupně invalidity.
- Dětské sazby pro mladé až do 26 let věku bez ohledu na studium.
- Pojištění poúrazové péče, kde je možné čerpat 100 000 Kč na nehranovou zdravotní péči, terapie, masáže, laserové operace či nákup kompenzačních pomůcek.
- Odměny pro klienty za zdravý životní styl a méně riziková povolání, sleva až 38 procent, kromě nekuřáctví a preventivních prohlídek oceňují i dárcovství krve.
- Pro dětská pojištění je plněn dvojnásobek u úrazů, které se stanou o letních či zimních prázdninách.
- U diagnózy schizofrenie vyplátí odškodnění i u prvního stupně invalidity.
- Jedinečné pojištění horních končetin pro případ úrazu nebo specifické choroby, jako je zánět karpálního tunelu či artritida.
- Pojištění pro případ ztráty řidičského průkazu ze zdravotních důvodů, hlavně pro řidiče z povolání. Přijde-li klient o ŘP ze zdravotních důvodů, je mu vyplácena měsíční renta až 9 000 Kč měsíčně.
- Pojištění předdůchodové renty pro ty,

- kteří už nejsou schopni před nárokem na penzi vykonávat dosavadní povolání a potřebují přejít na lehčí práci nebo zkrátit úvazek – renta jim dorovnáva předchozí vyšší výdělek.
- Asistence vyřízení pozůstalosti při úmrtí blízkého člověka, od jednání s pohřební službou po převod smluv na odběr energií.
- Jednorázová částka 30 000 Kč obětem násilného činu (loupežné přepadení, přepadení, úmyslné ublížení na zdraví).

Toto je výčet novinek z nabídek pojišťoven na českém trhu jen za poslední dobu a pouze v rámci jediného produktu, životního pojištění. Není jednoduché neustále sledovat všechny trendy každého pojistného produktu. Nechte tuto práci na odborníky, na nás. A užijte si radosti života.

Pro ideální kombinaci poměru výkonu a ceny je vždy potřeba vyhotovit podrobnou analýzu, na základě které vám předložíme několik variant řešení. Z těch si vyberete tu, která je pro vás a vaši rodinu nejlepší.

Tuto službu s výslednou elektronikou závěrečnou zprávou poskytujeme našim stávajícím klientům jednou za dva roky zdarma. •

Lidé se dožívají vyššího věku a na základě toho pojišťovny zlevňují pojistná rizika. Pravidelnou aktualizací získáte lepší rozsah krytí za méně peněz

Doplňkové penzijní spoření pro děti?

Při
analýzách, které
pro naše klienty pravidelně
zpracováváme, se opakovaně
objevuje dotaz: „Právě se nám
narodilo dítě. Jaký produkt nám
doporučíte pro jeho spoření?“
Odpovědí je mnoho, stejně
jako variant

Zásadní otázkou je, co přesně od tohoto řešení očekávají rodiče. V tomto článku se věnujeme penzijnímu spoření, které může být zajímavé vzhledem k výši státní podpory.

Je to doplňkové penzijní spoření a stejně jako v nadpisu vám tato kombinace může přijít neslučitelná. Všem nám přijde divné myslet na důchod již od narození dítěte, ale opak je pravdou.

Zodpovědný přístup rodičů k podpoře svých dětí je klíčový prvek k zajištění jejich vysokých penzí. Funkční důchodové systémy okolních států jsou toho důkazem.

Uvedený příklad ukazuje variantu, kdy se rozhodneme dítěti narozenému v lednu 2020 začít tvořit rezervu na důchod pomocí tohoto finančního nástroje se státní podporou.

Předpoklad jeho věku odchodu do důchodu je v 60 letech, tedy v lednu 2080.

Je zde jasné vidět, že když necháme peníze pracovat dostatečně dlouho, tak se umějí opravdu slušně zhodnotit.

To, s čím naše kalkulace nepracuje, je vlastní aktivita budoucího dospělého. Pokud si začne přidávat do tohoto produktu peníze sám nebo mu bude přispívat jeho zaměstnavatel, tak si tím cílovou částku zásadně zvýší.

Zajímavostí je také to, že při dovršení 18 let věku si může jednorázově vybrat 1/3 v té době naspořených prostředků bez ztráty státního příspěvku.

Konkrétně u této varianty to bude částka 275 218 Kč, kterou může použít například na podporu vzdělání, cestování nebo bydlení. •

Při
dovršení
18 let věku si může
jednorázově vybrat
1/3 v té době
naspořených
prostředků bez
ztráty státního
příspěvku

Naspořená částka při nároku na starobní penzi	Celkem
Měsíční příspěvky klienta od 1. 1. 2020	1 000 Kč
Celkové příspěvky klienta	710 000 Kč
Státní příspěvky	163 300 Kč
Zhodnocení	3 676 914 Kč
Celková naspořená částka k lednu 2080	4 550 214 Kč

Výpočet je ilustrativní a vychází z předpokladu zhodnocení na smlouvě o doplňkovém penzijním spoření 4,6 % při použití vyvážené investiční strategie. Očekávané zhodnocení však není zárukou budoucích výnosů.



Náhradní vozidlo zdarma na 7 dnů

již v základním programu našeho jedinečného autopojištění Allrisk

Automobil je dnes nedílnou součástí každého z nás. Jak doma, tak v podnikání si bez něj nedovedeme představit realizaci většiny každodenních činností.

Proto jsme již v roce 2006 otevřeli autopůjčovnu pro naše klienty a od roku 2008 je náhradní vozidlo pro všechny naše klienty neodmyslitelnou součástí našeho balíčku jedinečného autopojištění.

Od těchto začátků jsme společně s vámi, našimi klienty, ušli dlouhou cestu a dnes je autopůjčovna Allrisk

jednou z nejlépe hodnocených služeb jak u zákazníků, tak přímo u samotných pojišťoven a leasingových společností, které nás na svých stránkách doporučují na prvních místech.

Kvalita a úroveň mezinárodní autopůjčovny Allrisk **s více jak 500 vozidly je zárukou vysokého komfortu.** Balíček náhradního vozidla zdarma, který nově můžete využít již na 7 dnů, přináší právě tento komfort. Je součástí produktu, který dnes již máte, a pokud máte i aktivovanou Allrisk

nálepku, nemusíte pro to nic dělat. Stačí jen spokojeně setrvat v řadách našich **142 000 spokojených klientů.**

Kombinací balíčků je samozřejmě mnoho. Jak těch zdarma, tak příplatkových. Pro jednodušší orientaci v této nadstandardní službě jsme pro vás připravili pomůcku. **Tu naleznete**

na protější straně magazínu

a naprosto jednoduše si nastavíte, kolik dnů si přejete mít náhradní vozidlo na poruchu, nehodu a další události, a ve spodní části kolečka najdete kombinaci produktů, které k tomu potřebujete. Pokud je ještě nemáte, neváhejte a aktivujte si je. S tím vším vám rádi poradí naši makléři.

Partneři a zprostředkovatelé

Smluvní autopůjčovny a autoservisy

Pro váš lepší servis spolupracujeme s vybranými půjčovnami a autoservisy, které pro vás zajistí náhradní vůz nebo opravu v případě poruchy nebo havárie.

NÁZEV	KDE VYUŽIJETE	TELEFON NONSTOP	E-MAIL
Allrisk	celá ČR	800100199	autopujcovna@allrisk.cz

Za celý tým Allrisk vám přejeme mnoho kilometrů vždy s riziky pod kontrolou!

Novinka
Allrisk

7 dnů náhradního vozidla **ZDARMA** už v základním programu



**Pro všechny naše klienty
náhradní vozidlo ZDARMA**

Náhradní vozidlo **ZDARMA** nejen pro viníka dopravní nehody, ale i pro poškozeného

Příběhy, které tvoří sám život

Dostáváme od vás příběhy, které denně zažíváte a se kterými se setkáváte. Ty nejzajímavější si můžete přečíst na následujících stránkách



O jaké příběhy že se jedná? Každý je úplně z jiného soudku. Jednou je to porouchané auto, jindy rozbitá lednička a někdy to vypadá, že si s námi osud jen tak zahrává. Protože jsou všechny tyto situace nevyzpytatelné, stejně jako počasí. Jsme rádi, že s námi máte všechna rizika pod kontrolou, a doufáme, že vás tyto nemilé zážitky nikdy nepotkají.

Máme svoji práci rádi a snažíme se ji dělat poctivě. Důkazem toho jste právě vy, naši klienti, se kterými denně prožíváme vaše starosti a patálie a snažíme se je dovést ke zdárnému konci. Přečtěte si příběhy našich klientů, vaše příběhy. Člověk nikdy neví, kde a kdy ho může něco takového potkat.

Pokud i vy máte příběh, ve kterém jsme vám pomohli ve svízelné situaci, podělte se o něj a neváhejte nám napsat na pribehy@allrisk.cz. S radostí vaši příhodu zveřejníme, aby mohla inspirovat ostatní čtenáře v potýkání se s obdobnými problémy, jaké jste měli vy, a nebo je před nimi varovat. •



pribehy@allrisk.cz



1 Píchlí jsme

Letos v létě, když jsem vezla naše děti od babičky z prázdnin, která bydlí na Vysočině, jsem si všimla, že na silnici leží kus železa. Bohužel jsem nestihla uhnout a najela na něj. Naštěstí se nám nic nestalo, ale schytilo to právě přední kolo. Tak jsem zajela ke krajnici, abych se s tím nějak poprala. Všude čtete, jak se máte v takové situaci chovat, ale znáte to, když to nastane, stres udělá svoje...

Vypnula jsem tedy motor, nasadila jsem mně a dětem reflexní vesty (děti jsem raději odvedla mimo auto do bezpečí, člověk nikdy neví) a za auto jsem dala výstražný trojúhelník. V tento moment jsem byla vděčná za to, že mám na našem autě nálepku s telefonním číslem na Allrisk Assistance, a tak jsem věděla, kam mám zavolat.

Pán z odtahové služby přijel během 20 minut a prázdné kolo nám vyměnil za rezervu. Bohužel při výměně zjistil, že je ohnutý i disk kola.

Hned, jak jsme se dopravili v pořádku domů, jsem zavolala na likvidační oddělení Allrisk, abych zjistila, jak mám dále postupovat. Paní z likvidace mi škodu nahlásila a ochotně mi vše vysvětlila, včetně toho, co bude následovat a jaké k tomu budu potřebovat dokumenty a doklady.

Díky vylepené nálepce Allrisk jsem vše v klidu zvládla, získala jsem rychlý asistenční servis a pojišťovna mi bez problémů proplatila jak pneumatiku, tak disk.

Kateřina N., Vyškov, červenec 2019



2 Nemilé překvapení

Na Vánoce v roce 2016 jsme si domů pořídili novou ledničku. V obchodě nám prodavač řekl, že si za drobný příplatek můžeme prodloužit záruku, ale už tak kvůli vysoké ceně lednice jsme ji odmítli.

Letos v létě jsme jeli na dovolenou, a když jsme se vrátili, našli jsme doma mokrou podlahu a lednička s mrazákem nechládí. Všechno jídlo, co jsme tam měli, bylo rozpuštěné a zkažené. Tak jsme zavolali pánovi do Allrisku, který nás má na starosti, a ten nám řekl, že nám zavolají z likvidačního oddělení a vše vyřešíme. Za chvíli volali a celou situaci jsme jim popsali. Příjemný pán nás uklidnil, že vše dobře dopadne. Řekl nám totiž, že v ceně pojistky, kterou máme na být, je i připojištění prodloužené záruky. Z asistenční služby nám volali už za 15 minut a následně po dohodě termínu přijeli 2 páni a ledničku odvezli do servisu.

Za 3 dny se nám znovu ozvali, že lednička už bohužel nejde opravit, ale že nám přivezou úplně novou ledničku. Měli jsme tak opět 2 roky záruky od výrobce a další 2 roky od Allrisku. Když jsem to říkala kamarádce, tak mi nevěřila.

Zdenka P., Karlovy Vary, srpen 2019

3 Nenastartovala jsem

Jako každé ráno jsem se chystala odjet svým autem do práce, ale najednou vůbec nešlo nastartovat. Přemýšlela jsem, čím by to mohlo být, a jelikož se znám, tak mě napadlo, že jsem natankovala špatné palivo. Vzpomněla jsem si na svou klientskou kartičku od Allrisku a zavolala na asistenční linku. Vše jsem jim popsala a pán na lince mi řekl, že mi zavolá odtahovku. Ti mi za chvíli volali, že už jsou na cestě a do 30 minut u mě budou.

Naložili mé auto a domluvila jsem se s nimi, ať mě hodí do servisu blízko místa, kde pracuji, protože spěchám na poradu. Vyšli mi vstříc. Zavolali mi ještě během porady a oznámili mi, že zjistili, že v autě řádila kuna a překousala mi kabel od zapalování. Opravu vyčíslili na 8 000 Kč.

Pak jsem zavolala pánovi, který se u Allrisku o nás stará, sdělila mu, jak se věci mají, a ten mi řekl, že mě budou kontaktovat z likvidace Allrisk, kde už se mnou vše potřebné dořeší. Od likvidace jsem se dozvěděla, že mám na poškození kabelů pojištění a potřebovali už jen vědět, ve kterém servisu je mé auto. Do hodiny mi pak už jen volali ze servisu, že si můžu auto vyzvednout a vše za mě uhradí pojišťovna. Myslela jsem si, kolik problémů mi toto zvířátko způsobilo, ale nakonec jsem nemusela nic platit a stihla i důležitou poradu. A to vše díky vylepené nálepce Allrisk.

Iva P., Praha, březen 2019





4 Štěstí v neštěstí

Letos jsme si s mamkou chtěly udělat radost a jet společně na letní dovolenou do Itálie. Jelikož jsme obě zdatné řidičky a řídíme každý den, vyrazily jsme mamčiniým autem, pojalý to jako výlet a střídaly se v řízení.

Všechno bylo super, až na jeden den, kdy jsme jely od moře do penzionu a mamce se udělalo špatně. Bohužel v tu chvíli řídila, ztratila vědomí a narazili jsme do stromu. Strašně jsem se lekla, ale nic mi nebylo a mamka byla na pohled taky v pořádku, ale byla v bezvědomí. Navíc má cukrovku.

Po prvním šoku jsem hledala, kam mám zavolat, a v dokladech od auta jsem našla kartičku Allrisk a na ní telefonní číslo. Hned jsem tam zavolala a vysvětlila, co se stalo. Operátorka mě uklidnila, spojila se s nejbližší nemocnicí a lékař vyhodnotil mamčin stav jako velmi vážný a nechal poslat vrtulník. Zároveň zavolala i odtahovou službu.

Dopadlo to tak, že jsem letěla s maminkou do nemocnice, odtahová služba odvezla auto do opravny ve městě, kde jsme bydlely, a policie vše sepsala.

Díky cestovnímu pojištění od Allrisku všechno proběhlo bez problémů jak v nemocnici, tak při opravě auta. Maminku v nemocnici ošetřili, auto opravili a za několik dnů jsme mohly jet domů. Všechno to stálo snad 250 000 Kč a pojišťovna to celé zaplatila. Moc děkujeme a dál se spoléháme na Allrisk.

Jana B., Lišov, červenec 2019

5 Divoké prase

Nedávno jsme jeli večer se ženou od rodičů a skočilo nám do cesty divoké prase. Byla to rána jak z děla a lekli jsme se. Hned jsem zastavil a šli jsme se podívat, co se stalo. Prase jsme nikde neviděli, tak to asi nebylo tak hrozné a uteklo. My jsme ale měli prohnutý blatník a nesvítlo jedno světló.

Oblékli jsme si výstražné vesty, za auto postavili výstražný trojúhelník a zavolali na asistenční linku Allrisk. Paní na lince nám řekla, ať zavoláme na Policii ČR, a že za námi pošlú odtahovou službu. Ale jak se dostaneme domů? Řekla, že nám zavolají z Autopůjčovny Allrisk a vyřeší to. Za pár minut nám volali, že do 45 minut přijede řidič s náhradním autem a nechá nám ho po dobu opravy.

Policie nám předala potvrzení o nehodě a informovala místního myslivce, aby poraněné zvíře našel, aby nezpůsobilo další neštěstí. Mezitím přijela odtahová služba a několik minut nato i náhradní vozidlo.

Za necelé dvě hodiny už jsme byli doma. Druhý den jsme poslali do Allrisku všechny podklady o nehodě, které potřebovali pro nahlášení pojistné události, a za 5 dní už jsme si jeli pro opravené auto. Nebylo to daleko, po nehodě ho odvezli do nejbližšího servisu od našeho domu. Bylo skvělé, že jsme celý pracovní týden nemuseli být bez auta a v ničem nás to neomezovalo. Celá událost stála 36 000 Kč a všechno to zaplatila pojišťovna. S Allriskem to šlo hladce. Děkujeme.

Radek V., Opočno, říjen 2019



Domafin: Revoluční aplikace nejen pro naše klienty **ZDARMA**

- Mějte **všechny své smlouvy pod kontrolou a stále u sebe**. Přehled o všech svých smlouvách bez ohledu na typ produktu nebo poskytovatele.
- **Jedinečná a vysoce zabezpečená aplikace** Domafin pro správu rodinných financí s přístupem odkudkoli 24/7 znamená dokonalý pořádek ve vašich smlouvách.
- V případě změn můžete jakoukoli informaci nebo dokument **editovat přímo v aplikaci**.
- Díky propojení s interním systémem **získáte stejný pohled na svá portfolia jako váš makléř**. To vám usnadní vzájemnou komunikaci.
- Domafin **upozorní na významná výročí**, jako jsou končící platnosti smluv nebo platby, na které nechcete zapomenout.

Na to vše se můžete těšit
už na jaře 2020!



EVROPSKÁ UNIE
Evropský fond pro regionální rozvoj
Operační program Podnikání
a inovace pro konkurenceschopnost





Zaregistrujte se na
www.domafin.cz



Jakmile aplikaci spustíme,
napišeme vám!



▶ Marek Čiliak pochází ze slovenského Zvolena, od roku 2012 chytá za Kometu Brno



Exkluzivní rozhovor s naším klientem Markem Čiliakem



Miluje
svoji rodinu
a hokej. První fotku
s hokejkou má ještě dříve,
než začal chodit. I když je
Slovák, brněnská Kometa je jeho
srdcovka. Na dresu má číslo
jedna. Vyhrál s Kometou dva
extraligové tituly. Chce si
ještě zahrát v KHL

? Jak jste začal s hokejem? Kdo vás k němu dovedl a proč?

K hokeji mě dovedli rodiče. Když jsem byl malý, dělala mi máma fotoalbum, ve kterém mám fotku, jak jsem v postýlce a držím hokejku. Od tří let jezdím na bruslích a mým prvním trenérem byl otec. Trénoval juniory a máma jezdila po hokejových stadionech i s mými dalšími dvěma bratry. Hokejem žiji od malička a o jiném sportu jsem nikdy nepřemýšlel.

? Jaký je váš nejsilnější hokejový moment?

První extraligový titul s Kometou v sezóně 2016/2017. Byl to velmi silný zážitek pro celý klub.

? Jaký to byl pocit – být součástí týmu, který vybojoval po 51 letech dvanáctý titul?

Byl to neskutečný pocit. Bylo to šílené. Ze začátku to člověku ani nedošlo.



👉 S Kometou získal Marek dva extraligové tituly, na ten první z nich čekalo mužstvo neuvěřitelných 51 let

Trvalo asi týden, než jsem si uvědomil, co jsme dokázali. Doteď jsem dojatý, kdykoliv si pustím video z té doby. Jsou to hodně emotivní a nezapomenutelné vzpomínky.

👉 Zažil jste někdy okamžik, kdy jste si řekli, že byste s hokejem třeba přestal?

Ano, v těžkých situacích jsem takové my-

šlenky měl. Je to už dávno. Naštěstí jsem ale vydržel a nakonec vše dobře dopadlo.

Hokejem žiji a s podporou rodi-ny je to vždy výhra.

V Brně jsme spokojeni, cítíme se tu jako doma. Rodina se brzo rozroste o třetího potomka

👉 Jaký je váš hokejový sen nebo cíl, kterého byste chtěl dosáhnout?

Dřív jsem si dával postupné cíle. Jakmile jsme byli v play-off, byl můj sen vyhrát titul.

Někdo má sen dostat se do NHL, to jsem mívál také,

když jsem byl mladší. Potom jsem si chtěl zahrát KHL a to se mi splnilo. Chtěl bych se tam ještě vrátit, ale nijak na to netlačím. V Brně jsme spokojeni. Žili jsme i v Bratislavě, ale nakonec jsme se vrátili do Brna. Hlavně děti sem chtěly a jsme tu doma (poznámka Allrisku: v tuto chvíli je rodina Čiliaků v dalším očekávání a na cestě je třetí dítětko).

👉 Kdo je váš hokejový vzor?

Když jsem byl mladší, tak jsem hokejový vzor měl. Hodně se sbíraly hokejové kartičky a já jsem sbíral Patricka Roye (poznámka Allrisku: Patrick Roy, bývalý brankář severoamerické NHL a bývalý trenér klubu Colorado Avalanche, u příležitosti 100. výročí NHL byl v lednu



▲ Sezónu 2019/2020 zahájil na hostování v týmu PSG Zlín, kde zaskakuje za dlouhodobě zraněného brankáře Kašíka

2017 vybrán jako jeden ze sta nejlepších hráčů historie ligy). Jinak jsou pro mě celý život vzorem moji rodiče.

❓ **Je nějaký hráč, se kterým byste si chtěl zahrát zápas?**

Nechytl jsem proti Ovečkinovi, to bych chtěl. Rád bych si zahrál s hráči, kteří toho v hokeji hodně dokázali. A ještě proti Jádrovi jsem nehrál. Kromě exhibice, ale to není takové jako běžný zápas.

❓ **Jaké to je, když se v hokeji vyhrává?**
Je to skvělý pocit, když se vyhrává. Lépe se trénuje a člověk má ze sebe radost.

❓ **Jaké to je, když se prohrává?**

Teď to je bohužel aktuální ve Zlíně. Je to těžké. Všechno je v hlavě. Když prohraje víc-krát po sobě, tak je hlava jinak nastavená a není to úplně pozitivní.

❓ **Jak se osobně vyrovnáváte s prohrami?**



Každý hráč se do ideální pohody musí dostat sám a být hlavně pozitivní.

Bohužel ne vždy to jde. Mně s tím hodně pomáhá moje máma, je to takový můj mentalista. Někdy se kvůli hokeji i pohádáme, ale většinou sdílíme radost a podporu, a hodně spolu mluvíme.

❓ **Máte nějaký svůj předzápasový rituál nebo talisman pro štěstí?**

▲ Čiliak jako opora reprezentace na MS 2019, Slováci měli na domácím šampionátu smůlu a nepostoupili ze skupiny

Jako své talismany pro štěstí mám fotku své dcery a výstřížek novinového článku, jak jsme vyhráli titul, pověšené v šatně. A rituál? Celou svoji výstroj si oblékám z levé strany. Do kalhot lezu nejdříve levou nohou, do dresu levou rukou a první si obouvám levou brusli.

❓ Dodržujete nějaké návyky spojené s nejlepším osobním výkonem? Například před zápasem nebo v sezóně?

Potřebuji úplně vypnout. Když je play-off, tak se den před zápasem zavřu na pokoj, jsem sám a soustředím se.

❓ Liší se nějak váš jídelníček v sezóně a mimo sezónu?

Možná bych neměl, ale jím všechno. Po testech za mnou většinou přijde trenér, abych shodil, a tak si začnu na jídlo dávat pozor. Jednu sezónu jsem držel dietu, zhubl jsem pět kilo a natrhl jsem si třísko. Od té doby žádné diety nedržím, asi to není nic pro mě. Myslím, že jím celkem zdravě, ale nejraději mám stejně steaky.

Marek Čiliak

Věk | 29

Znamení horoskopu | Beran

Vzdělání | střední škola podnikání

Dobrá vlastnost | dochvilný

Motto | nikdy to nevzdávej

Vlastní cíl | zabezpečit rodinu

Oblíbené jídlo | zelnáčka od maminky

Oblíbený film/seriál | komedie i horory

Oblíbené místo | u nás na raňkách



První extraligový titul s Kometou v sezóně 2016/2017 byl velmi silným zážitkem pro celý klub

❓ Jak relaxujete a odpočíváte po zápase?

Po zápase chodím brzy domů, bývám mezi prvními.

Když hraje doma, tak si dám pivo a občas se mi stává, že nemůžu usnout, ale jinak nemám nic speciálního.

❓ Máte bohaté hokejové zkušenosti jak v národní lize, tak v mezinárodní. Jaké jsou mezi nimi rozdíly?

Každá liga je jiná. Česká liga je jedna z nejkvalitnějších lig na světě. Ale v Rus-

ku mají zase kvalitní hráče.

V Rusku máte v každém mužstvu jednoho rozdílového hráče, aby mohl rozhodnout zápas.

Je to dost nevyzpytatelné. V KHL je hodně náročné časté cestování letadlem a časové posuny.

Například cesta Šanghaj, Chabarovsk, Vladivostok

a všechny lety přes Sibiř. Ale vždy, když si vzpomenu na českou D1, tak si řeknu, že vlastně to létání mezi časovými pásmy je ještě docela fajn. Někdy to bylo i kratší než projet po D1.

❓ Liší se nějak i česká a slovenská hokejová liga?

Slovenská liga se zatím ještě nedá porovnat s českou extraligou. Myslím, že je tam hodně cizinců a že jí to škodí. Hrají tam například Kanadáné, kteří hrají jen na body, aby se odtamtud dostali, a od začátku hrají jen na sebe. Asi by tam mělo být více Slováků.

❓ Aktuálně hostujete ve Zlíně. Jaké jsou vaše dojmy ze Zlína?

(Poznámka Allrisku: Marek Čiliak je stále součástí Komety, ale do konce roku hostuje ve Zlíně a zaskakuje za zraněného brankáře Libora Kašíka. Za Kometu nyní chytá Karel Vejmelka.)

Byl jsem nervózní, člověk se do toho musí dostat. Chytl jsem tři zápasy v přípravě, pak dlouho ne a je rozdíl hrát v přípravě nebo v lize. Šel jsem do toho



📍 Schůzka s Markem Čiliakem
na centrále společnosti Allrisk

s tím, že jim chci pomoci. Zároveň jsem cítil tlak a očekávání od ostatních. Ale zápas jsme zvládli a vyhráli jsme. Postupně se do toho dostávám a jsem spokojený.

❓ Zlín je bohužel v tabulce stále poslední, čím myslíte, že to je?

V této situaci je to těžké porovnávat. Doufám, že se vyzdvíhne, kluci hrají dobře a nehrajeme špatný hokej. Někdy se nám stane, že uděláme fatální chybu, ale není to tak, že by na nás byl vyvinutý tlak. Ve Zlíně ani není takový tlak jako v Kometě. Atmosféra při zápase byla dobrá, fanoušci nás hodně povzbuzovali. Bylo to

super. Nevím, čím to je. Asi je to v našich hlavách. Musíme něco vymyslet, abychom na chvíli vypnuli a nebyli ve stresu, udělat si pořádek v hlavě. Všechno je v hlavě a hokej se nedá zapomenout.

❓ Prozradíte nám, jaké jsou vaše plány do budoucna?

Kometa je pro mě srdcovka. Cílím na další úspěchy. Kdyby

📍 Jako správný brankář si vybral číslo 1. Nosí jej na dresu, ale také na masce, a to v Kometě, ve Zlíně i v reprezentaci

se mi podařilo dostat se ještě do KHL, tak určitě nebudu proti. Na druhou stranu, i kdybych měl zůstat nebo skončit, tak je fajn, že zrovna v Kometě.

❓ Je pravda a pořád platí, že v případě, že by v letošní sezoně extraligy měl hrát Zlín proti Kometě, tak do zápasu nenastoupíte?

Ano, to jsem měl jako podmínku a pořád to trvá. •



0,000007%



Spojte sílu
s dalšími 142 000
klienty Allrisku do
klubového programu
EFFECTIVE Energy
a získejte nejen lepší
ceny!

To je přibližné číslo podílu **spotřeby energie jedné domácnosti** v České republice. Ano, tak neskutečně malý podíl má každá jedna domácnost na spotřebě energie. V České republice je přibližně **4 375 000 domácností**. Celková spotřeba

všech domácností České republiky je u elektřiny **25 %**, u zemního plynu **28 %**. Vše ostatní spotřebovávají firmy. To už vypadá trochu lépe, ale... Proč se vůbec zaobírat všemi těmi čísly? Odpověď je jednoduchá. Sedm miliontin procenta jasně definuje, jak malou vyjednávací sílu má jedna domácnost pro lepší cenu energií. Společně máme šanci celý koloběh ovlivnit.

Cena elektřiny od roku 2016 neustále roste a nebude trvat dlouho, než se její cena vyšplhá až na dvojnásobek. S našimi výhodami, bonusy a komplexním servisem zdarma vám můžeme garantovat, že nejenže ušetříte, ale bude o vás vždy a komfortně postaráno.

Jsmo blíží, než si myslíte. Najdete nás po celé České republice a vždy za vámi rádi osobně přijedeme a provedeme revizi vašich smluv. Jsme totiž jiní než ostatní, a to nás dělá výjimečnými!



Po přihlášení na klientský portál
www.mujaallrisk.cz



využijte kalkulátor k výpočtu
produktu EFFECTIVE Energy.

Máte na svém vyúčtování slevu 600 Kč?

V posledním Magazínu Allrisk 2019 jste se dozvěděli, že pokud nám svěříte optimalizaci ceny elektřiny a plynu, nejen že ušetříte, ale získáte každý rok 600 Kč* do vašeho bonusového programu.

Jsmo velice potěšeni, že již první z vás, kteří pocítili pozitivní změny při převedení energií k nám, obdrží v tomto roce své první odměny!

Prodejce	Období	Počet wg	Pojistné (Kč)
SÍŤ ENERIE	01.01.2019 - 01.01.2019	0	0 Kč
POV	01.01.2019 - 01.01.2019	1	0 Kč
DISKY	01.01.2019 - 31.12.2019	1	0 Kč
DOMÁCNOST	01.01.2019 - 31.12.2019	1	0 Kč
DÍP TA EXCLUSIVE	01.01.2019 - 31.12.2019	1	0 Kč
NÁHRADNÍ VOZIDLO	01.01.2019 - 31.12.2019	1	0 Kč
PRŮMY	01.01.2019 - 31.12.2019	1	3 200,0 Kč
PNEUPŮSTĚNÍ	01.01.2019 - 31.12.2019	1	ZDARMA
PRÁVNÍ OCHRANA	01.01.2019 - 31.12.2019	1	ZDARMA
STŘET SE ZVĚŘÍ	01.01.2019 - 31.12.2019	1	ZDARMA
TA - DOMÁCNOST	01.01.2019 - 31.12.2019	1	ZDARMA
TA - ZÁRUKA	01.01.2019 - 31.12.2019	1	ZDARMA
Celkem k úhradě			5 319 Kč

Nenašli jste svoji odměnu?
Nezoufejte. Asi jste ještě neudělali to podstatné.

Komplexní a dlouhodobá péče

*Za každé odběrné místo máte nárok na odměnu 300 Kč. Př.: Rodinný dům, elektřina a plyn - odměna každý rok celkem 600 Kč. Počet odběrných míst a odměn není omezen.

Celý proces je velmi jednoduchý. Změna dodavatele se odehrává na základě Dohody o zastupování. S námi se nemusíte o nic starat, my se postaráme o vás. Žádné skryté poplatky nebo pokuty! Pro vás, jako našeho klienta, to nepředstavuje žádné nebezpečí. U nás jste na prvním místě. Proto vám vždy vycházíme vstříc, pečujeme o vás a jednáme s vámi naprosto férově.

Naši klienti se na nás mohou kdykoliv obrátit s jakýmkoliv dotazem či požadavkem týkajícím se energií, např.:

- se změnou jističe či sazby,
- se zřízením nového odběrného místa,
- s přepisem nebo s úkony spojenými se stěhováním.

S námi nemusíte mít strach z podepsání smlouvy. My víme, co děláme, a jsme připraveni se

vám věnovat a vše vám bez váhání vysvětlit a ukázat.

Naše úspěšnost při sjednávání těchto služeb klientům je 92 %, a to už něco znamená. Za minulý rok jsme pomohli každé domácnosti ušetřit za každé odběrné místo, a to ještě s bonusem 300 Kč za elektřinu a 300 Kč za plyn. Celkem jsme vám ušetřili 1 807 000 Kč!

Čísla a fakta jsou pro nás důležitá a my se nebojíme vám je ukázat!

S námi ušetříte za plyn a elektřinu:

- až 25 % za rok,
- až 8 500 Kč za rok.

A to není všechno!

Každý rok vám za každé odběrné místo přičítáme 300 Kč do vašeho bonusového programu!



Fandíme šťastným koncům

Paní Johecová se stará o svého dvanáctiletého syna Petra, který trpí poruchou autistického spektra, a zároveň o svoji maminku s Alzheimerovou chorobou. Už tak složité rodinné situaci nepomohla skutečnost, že přišla o své již několikrát opravované auto, na kterém byla absolutně závislá. „Byla jsem opravdu zoufalá. Péřovi pobyt ve stacionáři prospívá, výrazně zlepšuje jeho stav. Když je naopak delší dobu jen doma, roste jeho agresivita. Na vesnici bez auta nemůžeme fungovat,“ vysvětluje Soňa Johecová.

Maminka svého syna denně vozí do stacionáře, kde přichází do kontak-



Je to pro nás již několikátá zkušenost, kdy podporujeme organizace, které svůj čas naplno věnují těm nejpotřebnějším, anebo jsou to přímo samotní handicapovaní, kterým podáváme pomocnou ruku. I letos jsme se ve společenské odpovědnosti angažovali. Máme rádi šťastné konce a těší nás, že se jednoho takového dočkala i rodina Johecových z Moravičan

tu se společenským prostředím, učí se větší samostatnosti, rozvíjí své znalosti, dovednosti, návyky a komunikaci. Pěťovi tyto návštěvy ohromně prospívají a jeho stav se díky tomu zlepšuje. Kdyby byl delší dobu jen doma, zvyšovala by se mu hladina agresivity.

Na vesnici a bez auta by neměla maminka žádné možnosti, jak se s tímto stavem vypořádat. Naštěstí se tíživé situaci začal věnovat Nadační fond Toník, kterým podporuje děti a rodiče, kterým jejich závažná nemoc znemožňuje z finančních důvodů plnohodnotný společenský život. Mají zvýšené finanční

náklady na zdravotnické pomůcky či léčebné postupy.

„Těší nás, že jsme mohli podat pomocnou ruku. Sami se snažíme být svým klientům spolehlivým partnerem, proto víme, že v nouzi člověk nejvíce ocení rychlou reakci,“ reaguje Ing. Ondřej Polák, člen představenstva Allrisk.

Zánovní vůz Ford Focus Combi našel své majitele a pevně doufáme, že jim bude dobře sloužit několik dalších let. Péťa už zase může pravidelně jezdit do stacionáře, kde mu to tak prospívá. A proto to děláme. •

nadační fond
Toník

„Děkujeme za každou pomoc, jak rozesmát i děti, kterým osud tolik nepřál.“

Nadační fond Toník vznikl počátkem září 2016 a jeho základním posláním je podpora dětí a rodičů, kterým jejich závažná nemoc znemožňuje z finančních důvodů plnohodnotný společenský život. Mají zvýšené náklady na zdravotnické pomůcky či léčebné postupy. Zřizovateli fondu jsou partneři Expense Reduction Analysts. Šéfkou správní rady nadačního fondu je Jitka Kulhánková. Více o nadačním fondu najdete na www.tonikdetem.cz.



► S radostí jsme předali paní Jochečové zánovní Ford Focus Combi

HOSPODÁŘSKÉ NOVINY



Allrisk v první desítce firem na jižní Moravě

V Jihomoravském kraji je celkem 424 778 firem a my vám děkujeme, že jsme se umístili v první desítce v ceně Hospodářských novin soutěže VODAFONE FIRMA ROKU 2019



Letos proběhl 14. ročník této soutěže a svým všeoborovým a regionálním zřehem patří k největším podnikatelským kláním u nás. V hodnocení dosahuje maximální objektivitu a vytváří zcela ojedinělé vzájemné porovnání účastníků v jednotlivých krajích i za celou Českou republiku. Toto výborné umístění nám dokazuje, že se nám daří dělat naši práci smysluplně, poctivě a dobře. Prokazují to naši spokojení klienti, zaměstnanci a makléři, kterým tímto děkujeme. Vážíme si takového úspěšného výsledku a budeme dělat maximum pro to, abychom i nadále udrželi takové nadstandardní výsledky. Je to významné ocenění naší společné práce, kterého si velice vážíme!

Děkujeme!



FOTO archiv Allrisk

Abeceďa základů investování



Ukázalo se, že nejlepší portfolio, které odolá nejružnějším výkyvům a změnám na trzích, vzniká rozdělením dlouhodobých financí do tří částí. Každá z nich s sebou nese své výhody. Dobře rozmístěné tři pozice budou vydělávat dostatek peněz a zároveň minimalizují riziko jejich ztráty

Bezpečné portfolio

1 První díl majetku by měly tvořit **investice do cenných papírů**. Právě ty přináší příjemný výdělek, ale mohou s sebou nést i jistou nezanedbatelnou míru rizika. Příkladem takové

investice mohou být všeobecně známé akcie nebo dluhopisy. Jejich výhodou je, že se dají rychle koupit a rychle prodat. Vcelku zásadní nevýhodou představuje to, že někdy mohou zcela ztratit hodnotu, stejně tak pak zmizí peníze v nich ulože-

né. U cenných papírů tedy platí dvojnásob, že obezřetnost je na prvním místě.

2 **Nemovitosti** jsou velmi jistou a praktickou možností pro uložení peněz. Proto by právě ty měly tvořit druhý díl. Skvělým začátkem je koupě

1



Investice do cenných papírů

vlastního bytu, domu nebo pozemku. Bydlet ve vlastním je v každém případě výhodnější. A čím dříve se začne s vlastním bydlením, tím lépe. Později je moudré přidat ke svému bytu i nějaké další nemovitosti, které budou sloužit k pronajímání, a stanou se tak zdrojem příjmu.

3 Třetí, a možná nejdůležitější díl portfolia chrání investice zbývajících dvou dílů. Mělo by ho tvořit nějaké **defenzivní aktivum**, bezpečný majetek. Zde nastává problém v podobě rozhodovací paralýzy. Možností je nekonečně mnoho a vybrat si tu správnou je zásadní krok. Zkušenosti investorů ukazují, že investiční zlato a drahé kovy jsou ideální volbou při hledání defenzivního aktiva. Přidání zlata do portfolia může zvýšit jeho výnosnost tím, že snižuje ztráty a zajišťuje likviditu v době obtížných podmínek na trhu.

Zlatá momentálně na vrcholu pozornosti

Zlato jako takové je staré jako lidstvo samo (a ještě starší) a vždy bylo a bude

2



Investice do nemovitostí

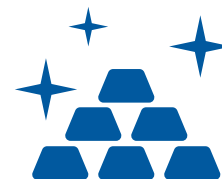
velmi cenné. Jeho hodnotu prověřila historie. Šperky z drahého kovu se používaly odpradávná a oslovení „zlato“, které se používá pro ty nejbližší, přece také nevzniklo jen tak. Zlato je prestiž. Zlato je elegance. Zlato funguje.

Jako součást portfolia zastupuje právě třetí, defenzivní díl. Chrání finance na ostatních frontách. Proč? Zlato prosperuje v dobách, kdy se všechno ostatní hroučí. Inflation mu prospívá a ekonomické krize jeho cenu vystřelují k nebesům. Stačí se podívat na začátek desetiletí. Banky krachovaly, krize byla všeobjímající. Zlato bořilo své cenové rekordy.

Samotné centrální banky začaly zvyšovat nákupy investičního zlata. Zlatem zajišťují ostatní rezervy, které drží. Za první pololetí letošního roku nakoupily centrální banky téměř 400 tun zlatého kovu a předpokládá se, že za celý letošní rok nakoupí více než 700 tun. Nejspíš tak bude překonán i loňský rok, který se zapsal jako rok, v němž centrální banky realizovaly největší nákupy za posledních 50 let.

Postup centrálních bank by měl být příkladem i pro správu rodinných fi-

3



Investice do defenzivních aktiv

nancí. Zlato už není tak nedostupné, jak bylo. S moderními nástroji současného trhu lze spořit do kovu již od několika stokorun měsíčně. Taková investice se vyplatí a přináší dlouhodobě bezpečí ostatním uloženým financím a klid samotnému investorovi.

Jako novinku pro naše klienty jsme připravili ve spolupráci s největším světovým prodejcem kovů individuální přístup do portálu nákupu investičního zlata s výhodami pro naše klienty. Jak tento unikátní přístup dostat? Jednoduše ve dvou krocích:

1. Mít jakýkoli již platný produkt u naší společnosti,
2. napsat na e-mail zlato@allrisk.cz a my vám tento unikátní přístup zřídíme.

Následně vás kontaktuje makléř, aby vám vysvětlil veškeré možnosti. K ničemu vás to nezavazuje a nástroj můžete kdykoli použít. •



Napište nám na
zlato@allrisk.cz

Luštěte, bavte se a hrajte o skvělé ceny!

Pojďte si s námi zasoutěžit! I v letošním Allrisk Magazínu si můžete zahrát o ceny!

Letošní hlavní výhrou je zapůjčení legendárního sportáku Ford Mustang GT 5.0 V8 na celý víkend zdarma. A co pro to musíte udělat? Stačí správně vyluštit švédskou křížovku a osmisměrku, zaslat nám jejich celé znění a těšit se na výhru!

Do soutěže budou zařazeni účastníci, od kterých obdržíme celou správně a bezchybně doplněnou větu o řešení tajenek z osmisměrky i ze švédské křížovky. Správné řešení sudoku není podmínkou účasti v soutěži.

Správné znění celé věty, své jméno a příjmení, adresu (pro doručení ceny v případě výhry) a kontaktní údaje v podobě telefonu nebo e-mailu nám zašlete elektronicky na e-mail: soutez@allrisk.cz nebo poštou na: **Allrisk, a.s., marketingové oddělení, Komárovská 263/20a, 617 00 Brno.**

Doba trvání soutěže je od 1. prosince 2019 do 29. února 2020.

Po ukončení soutěže bude ze všech soutěžících, kteří nám pošlou správné znění celé věty doplněné o tajenky z osmisměrky a zároveň ze švédské křížovky ve stanovené době soutěže, vylosováno 26 výherců, kterým budou předány ceny.

1x Mustang
na víkend

10x multifunkční
šátek Allrisk



15x lahev vína
Pinot Noir claret 2017



Ze soutěže jsou vyloučeni všichni zaměstnanci a spolupracovníci společnosti Allrisk.






ANOVA, APTERA, AVIA, BALATON, BANČAR, BANDITA, BOND, BONY, FANTASTI, GARAGE, GUSTAV, HŘIB, CHYBA, KIKS, KŘIK, MASA, MOKASÍNY, NAPODOBIT, NEDVĚD, PARAGRAF, PAVÉ, PLYTVAT, REKYNĚ, STALAGMIT, SVAH, TEST

					7		8	
2		4	9					
3	5							6
	9			3	5			
		8	6				7	1
	1						5	
9	2	5		8			1	
						4		3

Doplňte větu tajenkou z osmisměrky a tajenkami ze švédské křížovky:

Jedině s **(tajenka osmisměrky)** získáte náhradní vozidlo na **(1. část tajenky švédské křížovky)** zdarma v základním programu s aktivovaným tarifem Allrisk **(2. část tajenky švédské křížovky)**.

A	M	S	T	A	L	A	G	M	I	T	
R	A	E	É	A	G	U	T	L	P	N	
E	S	V	I	T	S	A	T	N	A	F	
T	A	V	H	T	V	T	R	P	R	R	
P	L	Ř	A	T	R	I	O	A	A	I	
A	I	V	Ý	H	O	D	Y	Č	G	N	
B	A	L	A	T	O	N	N	S	R	E	
O	P	K	K	B	K	A	O	N	A	D	
N	A	V	I	A	B	B	B	F	V		
D	E	T	K	Ř	R	E	K	Y	N	Ě	
Y	N	Í	S	A	K	O	M	M	C	H	D

EVORSE, SEKANS, NARARA, SAKUJE	HNISAVÉ LOŽISKO V TĚLE	KOLESOVÉ ČERPADLO		HASIT ŽÍZEŇ	EISE-NHOWEROVA PŘEZDÍVKA	KYTOVCI	OKRESNÍ VÝBOR		BOŽÍ PŘIKÁZÁNÍ	OBVAZ	LETNÍ OLYMPIJSKÉ HRY (ZKRATKA)	OBYČEJ	JMÉNO FENKY	ALKALOID OBSAŽENÝ V ČAJI
ZN. ARSENU			NÁPOJ Z CHMELE STARÁ LOTYŠSKÁ MINCE					KARBANÁTEK ZE SKOPOVÉHO MASA						
ZAOSTALÁ OBEČ								VYMÍLÁNÍ PYTLÁCKÉ NÁSTRAHY						
ANGLICKÝ BRUSLAŘ							OHMATATI DRUH							
EMOCE				OSPRAVEDLNĚNÍ	ZPRÁVA NĚKDO (BÁS.)						LEHKÉ VANUTÍ			
VÝSKNUTÍ			STĚCÍ PO KAPKÁCH PAROHATÝ PŘEZÝVKAVEC							NĚM. ČLEN URČITÝ		DEZINFEKČNÍ PROSTŘEDEK	PRUDKÝ NÁPOR CHOROBY	DIONÝSŮV PŘÍVODCE (REC. MYTH)
Tajenka	1							JMÉNO MCBAINA			GERMÁN Tajenka			
	NEOBUT	LOJZA PŘEDLOŽKA						ŽENSKÉ JMÉNO LEVNÝ SALÁM			2			
SLEVA Z CENY						OSYCHÁVAT NA POVRCHU EVROPSKÝ OSTROV								
ŠAT				SLOVEN. JENOM NAJEDNOU					PODNIK V ADAMOVĚ	HLTY POHOŘÍ V JUGOSLÁVIÍ				
GONIOMETRICKÁ FUNKCE							ALKÁLIE					DESETINA HEKTARU UKAZOVACÍ ZÁJMENO		
	CIZÍ PŘEDPONA ZNAČÍCÍ NOVĚ	OZNAČENÍ ŽEL. VOZŮ ALBÁNIE	VÍŘENÍ	ZN. HLINÍKU ANGL. VĚK			UCHAZEČ						SEVERSKÉ ZVÍŘE	POLNÍ MÍRA
JEŠTĚR							BEZVĚDOMÍ ÚČINKEM NARKOTIK							
ŠVIHÁK							SLOVENSKY ZBYTEK							
OBJÍŽDKA							STOVKY				GIGANT			

Centrála společnosti Allrisk



- Komárovská 263/20a, 617 00 Brno

Klientská centra společnosti Allrisk

- Komárovská 263/20a
617 00
Brno
- Národní třída 22
(bývalý hotel Centrála)
695 01 Hodonín
- Na Střelnici 336/6
779 00
Olomouc
- Riegrova 39
572 01
Polička
- Křižná 250
757 01
Valašské Meziříčí
- Žižkova brána 58
286 01
Čáslav
- Žižkova 56
586 01
Jihlava
- Prokešovo náměstí 618/3
702 00
Ostrava
- Budečská 33/2165
120 00
Praha

Obchodní kanceláře společnosti Allrisk

- Nám. Republiky 1262/3
(budova KB, a. s.)
678 01 Blansko
- Antonínská 15
(obchodní centrum)
380 01 Dačice
- Českobudějovická 326
382 41
Kaplice
- Lovčice 377
696 39
Lovčice
- Brněnská 1710
666 01
Tišnov
- Kounicova 67a
(budova VUT)
602 00 Brno
- Masarykova 3
Horní náměstí
396 01 Humpolec
- Pod Tvrzí 331/2
360 01
Karlovy Vary
- Masarykovo nám. 72
675 71
Náměšť nad Oslavou
- Kostelní 119
374 01
Trhové Sviny
- Palackého třída 104
(Královo Pole)
612 00 Brno
- Smetanova 93/1
693 01
Hustopeče
- Náměstí Míru 3
691 72
Klobouky u Brna
- Vídeňská 699
(budova MěU, pavilon B)
691 23 Pohořelice
- Komenského náměstí 291/21
674 01
Třebíč
- Moravanská 85
(Brno-jih)
619 00 Brno
- Drůbežní trh 89/1
664 91
Ivančice
- Legionářská 1550
664 34
Kuřim
- Olomoucká 16
796 01
Prostějov
- Dukelská 184
379 01
Třeboň
- Jana Palacha 2
690 02
Břeclav
- Palackého 1341/2
(OC ALKRON, 1. patro)
790 01 Jeseník
- Masarykovo nám. 39
(pasáž Stará tiskárna)
697 01 Kyjov
- Kpt. Jaroše 145
665 01
Rosice
- V. Opatrného 54
517 21
Týniště nad Orlicí
- Jiráskova 502
685 01
Bučovice
- Husova 820
506 01
Jičín
- Komenského 14
561 51
Letohrad
- Komenského náměstí 1534
684 01
Slavkov u Brna



Centrála společnosti
Allrisk Slovakia

- Prievozská 4B, Apollo Business Center II
821 09 Bratislava