

ALLRISK MAGAZÍN 2018



Již 15 let s vámi!

SLAVÍME 15. VÝROČÍ!



Vyhrajte v soutěži Mustang GT na víkend zdarma

OSOBNOST



Robert Fox: magie není, je jen zábava

NOVINKA 2018



Pojištění
zničení disků



Vážení čtenáři,

v roce 2018 slaví Allrisk 15. výročí založení společnosti a další jubileum má i tento klientský magazín, protože čtete již jeho 10. ročník.

Najděte si čas na přečtení celého magazínu, protože jsme pro vás připravili opět několik novinek, akcí a zajímavých rozhovorů. Pojďme si společně projít několik následujících témat, na co se můžete těšit.

Hned v úvodu vám členové představenstva, pan Jiří Toman a Ing. Ondřej Polák, shrnou změny, které se odehrály, a představí hlavní novinky pro rok 2018 (4).

Na rozhovor u šálku kávy jsme pozvali obchodního ředitele Allrisku, pana Ivana Maršálka, který nám poodhalil něco ze svého soukromí a prozradil, proč se Allrisku již 15 let daří a je neustále rostoucí společností (6).

I letos jsme pro všechny klienty s jedinečným autopojištěním Allrisk připravili dárek, kterým je pojištění zničení disků zdarma (14).

Na podzim 2018 se v Brně otevře zrekonstruovaný Palác Jalta se známou obchodní pasáží a restaurací. Přečtěte si historii funkcionalistické budovy a odpovědi na pár otázek s novým majitelem nemovitosti (16).

Vy ještě stále nemáte pojištění právní ochrany – Rodinný právník? Přečtěte si příběhy našich klientů, kdy jim Rodinný právník velmi pomohl (18).

Zapojte se do soutěže na konci magazínu. K jubilejnímu 15. výročí Allrisku má možnost patnáct z vás vyhrát pojištění právní ochrany – Rodinný právník na rok zdarma.

Další novinkou pro rok 2018 je produkt Allrisk EFFECTIVE ENERGY. Patří mezi špičkové služby programu EFFECTIVE, které už využívá řada z vás. Zajímá vás tato novinka? Pak si nalistujte stranu (22).

Každoročně máme od vás pozitivní zpětnou vazbu na rozhovory se zajímavými klienty, proto jsme si v letošním

výročním magazínu popovídali hned se dvěma klienty s nevšedními koníčky.

První rozhovor vás zavede do světa kouzel, iluzí a triků Roberta Foxe, který nám řekl, že magie je ve své podstatě jen velká zábava (24).

K 15. výročí jsme pro všechny naše klienty připravili poukaz v hodnotě 300 Kč, který mohou využít na naše jedinečné produkty. Zajímá vás, jak poukaz získat? Pak si přečtěte informace na straně (30).

Ve slibovaném druhém rozhovoru vás vezme pan Pavel Roubal na velké dobrodružství, kdy se sám s malíčkou jachtou snaží zdolat všechny nástrahy Atlantického oceánu v extrémním závodu (32).

Obě zmiňovaná jubilea se promítají i do exkluzivních dárků v naší soutěži, která potěší všechny nadšence křížovek a osmisměrek. Letos odměníme hned 25 vylosovaných výherců a navíc jeden z vás může vyhrát legendární americký sporták Ford Mustang GT 5.0 V8 na víkend zdarma (40).

*Hodně zábavy a pohody při čtení magazínu
vám za vedení společnosti Allrisk přeje*

*Bc. Roman Daněk, PR manažer
a šéfredaktor Allrisk magazínu 2018*

Obsah

Slovo členů představenstva	4
Rozhovor s Ivanem Maršálkem, obchodním ředitelem Allrisku	6
Pojištění zničení disků, novinka pro všechny klienty	14
Palác Jalta, modernizovaná pasáž v Brně již brzy	16
Rodinný právník	18
Výhody za vylepenou nálepku Allrisk	20
Představení Allrisk EFFECTIVE ENERGY	22
Robert Fox, svět magie a iluzí	24
Za vyplněnou Analýzu potřeb klienta máme zvýhodnění 300 Kč	30
Sám s malou jachtou přes Atlantik	32
Luštěte, bavte se a vyhraďte víkend s Fordem Mustang 5.0 GT	40
Nově otevřené kanceláře v roce 2017	43



Rozhovor s Ivanem
Maršálkem



Allrisk je výhradním
partnerem Paláce Jalta



Allrisk EFFECTIVE ENERGY

Ing. Ondřej Polák
člen představenstva



Jiří Toman
člen představenstva



Vážení čtenáři,

opět se setkáváme u magazínu Allrisk, nyní s letopočtem 2018 a slavnostním nádechem. Magazín Allrisk slaví své kulaté desáté narozeniny.

10 let vám přináší zajímavé novinky, které jsme si pro vás připravili, příběhy a rozhovory včetně soutěží a dalších volnočasových témat.

Ale máme tu ještě jedno jubileum. I když je půlkulaté, rozhodně se vyplatí se u něj zastavit. Společnost Allrisk v roce 2018 slaví 15 let od svého vzniku.

15 let se dá z hlediska času prezentovat několika způsoby. Z hlediska lidského života bychom mohli říct, že nám batole vyrostlo v krásné zdravé dítě, které má nyní ta nejlepší léta před sebou. Ale nesmí usnout na vavřínech a mělo by se v rámci svého dospívání řádně snažit a nepolevit, aby v budoucnu obstálo.

Již při založení Allrisku jsme deklarovali, že nechceme být standardní poradenskou firmou, která pouze přeprodává produkty svých obchodních partnerů a nepřináší klientovi žádnou přidanou hodnotu.

Tento cíl se nám za velkého přispění našich zaměstnanců, makléřů, manažerů a dalších obchodních partnerů, kteří se podílejí na budování značky Allrisk, podařil. Za to jim patří velké poděkování, protože bez nich by Allrisk nebyl po 15 letech tam, kde dnes je.

Vážíme si každého, kdo přiložil ruku k dílu a společně buduje značku Allrisk. Rád bych zmínil, že jsou s námi lidé, kteří

v době založení Allrisku nastoupili na palubu a jsou s Allriskem dodnes.

Každý z nás může vzpomínat, co dělal před 15 lety, jak svět tehdy vypadal a jak vypadá dnes.

Přesuneme se o pár let a podíváme se na první číslo magazínu s letopočtem 2009. Tehdy jsme se rozhodli poprvé prezentovat více a novinky Allrisku všem našim klientům a byli jsme sami zvědaví, jak je přijmou.

A zároveň s vydáním prvního magazínu Allrisk jsme položili první základy jedinečného autopojištění Allrisk. V té době jsme ani netušili, co to všechno bude znamenat.

K 1. 1. 2009 jsme rozšířili produkt povinného ručení pro nové, ale i stávající klienty, o pojištění právní ochrany a o náhradní vozidlo ZDARMA. V té době to byl na trhu zcela unikátní produkt, kterým nikdo nedisponoval.

Dnes je rok 2017 a stále si v této oblasti držíme prvenství. Jedinečné autopojištění Allrisk má unikátní kompozici produktů. Jednoduchostí a propracovaným systémem komunikace s asistenční linkou Allrisk ASSISTANCE, která je k dispozici 24 hodin denně po celý rok, jsme schopni rychle reagovat a bez odkladu řešit potřeby našich klientů.

Klienti jedinečného autopojištění Allrisk dnes využívají celkem 13 výhod, které násobí vylepením nálepky Allrisk na svém vozidle. Takových aut dnes po České a Slovenské republice jezdí více než 15 000.

Říká se, že opisovat se nemá, ale po několika letech se námi inspirovaly i ně-

kteří pojišťovny a postupně rozšiřovaly své služby pro klienty zcela náhodně o rizika, která Allrisk svým klientům zajišťoval již několik let.

Když to hodnotíme, tak jsme právem pyšní na to, že Allrisk na trhu zanechal nesmazatelnou stopu v inspiraci pojišťoven a inovací jejich produktů.

Těší nás fakt, že zatím jsme vždy minimálně o krok napřed. A aby ten krok byl zase o kousek větší, přinášíme i letos všem klientům jedinečného autopojištění Allrisk již 14. výhodu.

Ale pamatujte si, Allrisk není jen autopojištění, protože jen s námi máte vždy: Všechna rizika pod kontrolou.

Na závěr nám dovolu, abychom Allrisku popřáli do dalších let mnoho spokojených klientů, aby měl nadále tak skvělé zaměstnance, makléře a manažery, kteří se starají o vás – klienty Allrisku.

Vážení klienti, jsme rádi, že jste nám dali svou důvěru. Za to vám děkujeme a těšíme se na další spolupráci a vámi.

Přejeme Vám krásné prožití vánočních svátků a do roku 2018 především hodně zdraví a osobních i pracovních úspěchů.

Za celý tým Allrisku



Ing. Ondřej Polák
člen představenstva



Jiří Toman
člen představenstva

Na kávě s obchodním ředitelem

Od podpory Allrisku v oblasti informačních technologií až po obchodního ředitele. Nejen o tom jsme si povídali s panem Ivanem Maršálkem, obchodním ředitelem Allrisku. Pojdte se s námi podívat pod pokličku klíčové pozice firmy

◀ V rozhovoru Ivan Maršálek poodhalil něco ze svého soukromí a prozradil, proč je Allrisk stále rostoucí společností



❓ Allrisk: Dobrý den, pane Maršálku, naše čtenáře by zajímalo, čím se odlišujete od ostatních lidí?

To je záludná otázka. Asi jedinečnou kombinací jednotlivých vlastností. Samozřejmě určité vlastnosti má každý člověk stejné nebo podobné, ale jejich vzájemný poměr má každý namíchaný v jedinečném koktejlu. To znamená, že se cítím být jedinečný právě tím poměrem.

❓ Allrisk: Máte na něco talent?

Myslím si, že na propojování lidí. Vidět věci v kontextu tam, kde ho ostatní nevidí, a dokázat pohlédnout na danou věc či situaci očima jiných. Mám také vysokou míru intuice a předtuchy a pomocí těchto schopností se věnuji

❓ Allrisk: A jaký žánr audioknih?

Žánrově nejvíce, co poslouchám v průběhu života, tak bibli. A v poslední době jsem poslouchal Kosmovu kroniku.

❓ Allrisk: Jaké máte koníčky?

Focení, točení videí, točení videí s dromem, videostřih.

❓ Allrisk: Máte na ně vůbec čas?

Musím si najít ty správné výzvy a pak si čas na ně najdu. Musí tam být příležitost pro kreativní proces. A potom si to naplánuji a čas mám.

❓ Allrisk: Na co jste pyšný?

Na kus práce, který je za mnou, a určitě na můj tým.

jsem to já, jindy je to někdo jiný, případně kombinace.

❓ Allrisk: Čím jste chtěl být jako dítě?

Asi kuchařem. Takže jsem si splnil svůj dětský sen.

❓ Allrisk: Co byste dělal, kdybyste nebyl v oboru finančního poradenství nebo v Allrisku?

Zřejmě bych vařil někde v Kanadě. Nebo v nějaké jiné zemi, ve které jsou ochotni kuchaře zaplatit.

❓ Allrisk: Jaká byla vaše první brigáda a kde?

Myslím, že to bylo v hotelu Voroněž v kuchyni.

❓ Allrisk: Kolik vám bylo?

Tuším, že 16 let.

❓ Allrisk: Za co jste utratil první vydělané peníze z té brigády?

Tak to bych potřeboval křišťálovou kouli nebo stroj času, abych si na to vzpomněl. Vůbec netuším. Tenkrát možná za cigarety. Ale tohoto zlovyku jsem se již dávno zbavil.

❓ Allrisk: Čím jste se zabýval, než jste začal spolupracovat s Allriskem?

V roce 1996 jsem dostal příležitost pracovat pro společnost ZEPTER International. Postupně jsem se propracoval přes obchodního zástupce na manažera a několik let jsem dělal i školitele a ředitele pobočky Brno. Zde jsem nasbíral většinu obchod-

„Jedním z prvních úspěchů v Allrisku bylo přesvědčit lidi, že je potřeba dělat marketing. Vtisknout firmě tvář a styl

důležitým věcem. Pomáhá mi to určovat priority.

❓ Allrisk: Je něco, čeho se obáváte?

Zřejmě nejvíce lidské hlouposti. A je to podle mě jediná věc, se kterou se nedá bojovat.

❓ Allrisk: Co čtete?

Audioknihy. (smích)

❓ Allrisk: Co berete jako svůj největší pracovní úspěch?

To, že i po 11 letech v Allrisku cítím stejné nadšení a chuť věci zlepšovat tak jako na začátku.

❓ Allrisk: Odkud čerpáte inspiraci?

Ze života a lidí kolem sebe jako takových. Poslouchám ostatní, co je trápí, dívám se, vnímám je a to mě inspiruje. Za inspiraci považuji lidi i život. Někdy

ních a manažerských zkušeností. Byla to někdy velice tvrdá škola, ale jak se říká: „Co mě nezabije, to mě posílí.“ Beru to jako velmi cennou životní zkušenost a jsem za ni rád.

❓ Allrisk: Pojďme na pár otázek z profesní sféry. Jak dlouho jste v Allrisku? Letos je to jedenáctý rok.

❓ Allrisk: Co vás vedlo k tomu spojit síly s tehdy začínající makléřskou firmou? Domnívám se, že náhodná příležitost. A také jsem tenkrát na majitelích Allrisku viděl, že pojišťovací a finanční poradenství chtějí dělat radikálně jinak než zbytek trhu. To znamená směrem pro klienta a ne jen kolem toho mluvit, ale opravdu to tak i dělat.

Viděl jsem to sám na sobě, protože jsem potřeboval pomoci s nějakou pojistnou událostí, kterou jsem řešil přes osm měsíců a Jiří Toman to celé dořešil za tři dny.

Dále se mi na Allrisku od začátku líbilo, že všichni ve firmě byli „odchováni praxí“ a ne pouze naučenou teorií. Což byla přesně i moje cesta.

❓ Allrisk: Jaké byly vaše první úspěchy a neúspěchy?

Za úspěch považuji, že se mi podařilo majitele přesvědčit k tomu, že musíme začít dělat marketing.

A neúspěchy? Takových malých drobností bylo a jsou denně spousty. Po vyřešení se z nich poučím a potom už negativní nejsou.

❓ Allrisk: Jaká byla vaše kariéra v Allrisku?

Na začátku jsem dělal pro Allrisk pár hodin týdně jako IT specialista. V té době majitelé již řešili první týmové problémy. Trávil jsem s nimi nějaký čas a někdy jsem řekl, jak bych to řešil já sám. Zjistili, že to funguje, a postupně jsme začali spolupracovat více.

❓ Allrisk: Kuchař je trochu něco jiného než IT specialista a teď obchodní ředitel.

Život je velmi pestrý... (smích)



Ivan Maršálek

Věk: 43

Znamení horoskopu: Lev

Vzdělání: úplné střední

Dobré vlastnosti: vysoká empatie, schopnost vidět očima jiných

Špatné vlastnosti: odkládání nepřijemných úkolů,

Životní motto: „Co nechceš, aby ti jiní činili, nečini ty jim.“

Vlastní cíl: postavit si dům a odstěhovat se na klidný venkov

Oblíbené jídlo: vietnamská polévka Pho

Oblíbený film, seriál: Maléry pana účetního, Červený trpaslík

Zajímavé, oblíbené místo (dovolená): Chorvatsko



Allrisk®

? **Allrisk:** Co všechno má na starosti v současné době obchodní ředitel v Allrisku?

Zodpovídám za obchodní výsledek, za jednotlivá metodická oddělení, za vzdělávání. Také mám na starosti vznik nových produktů v určitých oblastech. Komunikuji s IT oddělením na vývoji

ky pro klienty Allrisku, zároveň přivádějí do firmy schopné a výkonné lidi, kteří mají srdce na správném místě. A to dělají už 15 let.

? **Allrisk:** V čem jste jedineční oproti své konkurenci? Co navíc můžete nabídnout svým klientům?

” Nutit klienta, aby se sám orientoval v nabídce produktů, by bylo popřením účelu naší společnosti

a správě interních systémů. Oblast managementu a poradenství manažerům a majitelům společnosti.

? **Allrisk:** Jaké je tajemství úspěchu neustále rostoucí firmy?

Jedno z těch mnoha tajemství jsou nepochybně samotní majitelé. Jejich absolutní rozdílnost a jejich historické rozhodnutí, že si budou natolik důvěřovat a dohromady vytvoří „nad-osobu“ v podobě Allrisku. Výsledkem je jedinečný celek, od kterého se odvíjí následující tok dobrých rozhodnutí a úspěchů.

Spojením jejich vlastností a propojením vzájemné důvěry stvořili společnost, která funguje. Mají skvělou schopnost vyjednávat naprosto jedinečné podmín-

Kromě našich produktů, jako je například jedinečné autopojištění a celá řada dalších, které pravidelně vymýšlíme a zdokonalujeme, máme velké plus v celoplošné nabídce a klientském servisu. Skutečně, i když nám to přináší řadu nevýhod, dlouhodobě zastupujeme klienta a snažíme se nabízet produkty celého trhu.

Pokud se člověk podívá pod pokličku, tak některé společnosti na trhu preferují omezené množství pojišťoven a bankovních institucí, aby dosáhly co největšího finančního efektu pro sebe. Bohužel často v tomto systému práce se klient upozaduje v zájmu zvýšení výkonu a zisku.

? **Allrisk:** Jak se klient konkrétně vyzná v tom nepřehledném množství pojistných produktů, které mu trh nabízí?

Rádi poskytujeme veškeré informace k tomu, aby se klient vyznal ve

◀ Ivan Maršálek prezentuje novinky makléřům na teambuildingové firemní akci

všech nabízených produktech. Ale pokud se bavíme třeba jen o oblasti pojišťovnictví, a to nezmiňuji další oblasti, spravujeme více jak tisíc produktů. A myslím si, že nutit klienta, aby se v tom orientoval sám, je ve své podstatě popření účelu naší společnosti a podnikání. Protože my jsme ti, kdo se v tom vyznají a nesou za to ze zákona zodpovědnost vůči klientovi, a my odpovídáme za daný výsledek.

Navíc s obrovskou výhodou, na rozdíl od některých zahraničních zemí. U nás za to klient nemusí platit. Díky

a produktové analytiky, kteří se tím zabývají a zaměřují se pouze na jednu oblast. Dokážou pomoci nejenom ve speciálních případech, ale denně připravují srovnání produktů a dodávají pomůcky obchodníkům, aby orientace pro klienta byla co nejsnadnější.

❓ Allrisk: Mohl byste uvést na konkrétních příkladech, jak vycházíte vstříc zákazníkům?

Od začátku fungování společnosti jsme si uvědomovali, že pojistky a finančně poradenské produkty nejsou jen o tom

chybám a neznalostem nedošel k tomu, že by nedostal svého práva při daném plnění.

❓ Allrisk: Co vám za těch 11 let Allrisk dal a naopak, co vám vzal?

Co mi dal? Radost z dobře vykonané práce. Potěšení pracovat se skvělými a jedinečnými lidmi. Radost vidět hotové produkty a systémy, které začínaly pouze myšlenkou a dnes z nich mají tisíce klientů užitek. A vzal mi asi jen ty roky, které neskutečně rychle utekly.

❓ Allrisk: Trh s pojišťovnictvím se pomalu, ale jistě ubírá do světa on-line. Plánujete také kroky nebo změny v tomto směru?

My držíme kormidlo stále stejným směrem, což znamená, že pořád je pro nás nejdůležitější dobrý vztah s klientem. Z tohoto směru uhýbat nebudeme, protože právě tato oblast je o dlouhodobosti, trpělivosti a budování toho dobrého vztahu. A to se přes internet buduje velmi těžko.

Pravděpodobnost, že bude internet schopen srovnávat produkty sofistikovaným způsobem, určitě existuje a my jsme mu otevřeni. Ale v současné chvíli se na internetu zatím stále jen srovnávají produkty pouze cenou a to pro nás není cesta. Na kvalitní produkty, které klientům nabízíme, zatím neznáme internetové srovnání, které by řešilo klíčový poměr výkon/cena. Nikdo to zatím nemá a tuším, že se to záměrně nedělá.

„Vztah s klientem přes internet se buduje velmi těžko. V on-line světě se srovnávají produkty pouze cenou. To není dobrá cesta

tomu může využívat služby třeba právě naší makléřské společnosti tak, že svému makléři sdělí své potřeby, případně dodá podklady a my mu nabídneme paletu možností. Pak připravíme zúžení a vysvětlení na několika produktech spadajících do oblasti, kterou klient skutečně potřebuje. Následně si klient sám vybere, na základě jeho hodnot a kritérií, pro který produkt se rozhodne.

To je naše každodenní práce. A aby se v tom všem naši obchodníci vyznali, máme na centrále společnosti specialisty

ten produkt prodat, ale také se velice pečlivě postarat o klienta při pojistné události a situacích, kde je vyžadován následný servis.

K těmto účelům máme divizi klientského servisu, což je dnes rozsáhlý oddělení likvidátorů pojistných událostí, specialistů a administrativních pracovníků, které se o klienta kompletně postará. Předcházíme tomu, aby klient kvůli například nepochopení situace, špatné formulaci, nepřehledné orientaci a podobným drobným technickým



▲ Momentka na dovolené v Řecku

Rozdíl je v tom, že lidský mozek má pořád neustálou schopnost zpracovat daleko větší množství informací než jenom data, která dostane. Věřím tomu, že na internetu budou časem velmi propracované srovnávače, ale myslím si, že kdyby došlo ke ztrátě toho lidského

faktoru, musely by se totálně předělat produkty.

🔗 Allrisk: Jaké máte plány do budoucna?

Za společnost určitě udržet to pomyslné kormidlo. To stojí každý den spoustu úsilí. Takovým směrem, aby to pořád bylo více o budování vztahů než jen samotný prodej.

🔗 Allrisk: Co byste chtěl vzkázat klientům Allrisku?

Naše práce je budovat a udržovat dobrý vztah s vámi, a za každý rok, kdy jste s námi, vám moc děkujeme.

🔗 Allrisk: Děkuji za rozhovor. ■

NOVINKA
2018

Pojištění zničení disků

špatnou vozovkou

nebo nehodou

ZDARMA



Pojištění zničení disků
špatnou vozovkou nebo nehodou
ZDARMA

Všichni klienti jedinečného autopojištění Allrisk se sjednaným produktem povinného ručení získávají již v základním asistenčním programu **ZDARMA** produkt pojištění zničení disků při nehodě nebo špatným stavem vozovky zdarma.

Pojistnou událostí se rozumí poškození pojištěných a na vozidle osazených disků, které znemožňuje jejich použití, v důsledku poškození způsobeného špatným stavem vozovky (např. v důsledku najetí do výtluku), nebo poškození v důsledku dopravní nehody.

Detailní rozsah služeb, vč. pojistných podmínek, naleznete na klientském portálu www.mujallrisk.cz nebo u svého makléře.

Akce platí pro osobní a užitková vozidla do 3,5 tuny.

Všichni klienti s aktivovaným tarífem Allrisk nálepka* mají toto pojištění zcela bez spoluúčasti. Přesný návod, jak aktivovat taríf Allrisk nálepka, naleznete na stránce www.allrisk.cz/nalepka



**Pojištění zničení disků
špatnou vozovkou nebo nehodou
BEZ SPOLUÚČASTI**



Vozidla do 3,5 tuny	Roční limit	Spoluúčast
Územní platnost	ČR	ČR
Povinné ručení bez aktivovaného tarífu Allrisk nálepka	10 000 Kč	2 500 Kč
Povinné ručení s aktivovaným tarífem Allrisk nálepka*	10 000 Kč	0 Kč

* Zkontrolujte si, zda máte aktivovaný taríf Allrisk nálepka na stránce www.mujallrisk.cz. V případě zájmu o novou nálepku kontaktujte svého makléře nebo napište na nalepka@allrisk.cz a my vám ji bezplatně zašleme.

Palác Jalta

Jedna z nejznámějších a nejstarších brněnských pasáží poblíž Nové radnice – Palác Jalta (dříve Palác Moderna) – je funkcionalistický víceúčelový dům v Brně, postavený v letech 1928–1929 podle návrhu významného českého inženýra Jaroslava Polívky, který se podílel mimo jiné i na Guggenheimově muzeu v New Yorku

Společnost
Allrisk je výhradním
partnerem
na pronájem prostor
Paláce Jalta.
www.allrisk.cz/jalta

Mnoho obyvatel města Brna dodnes vzpomíná na Jaltu jako na místo, kam se dříve chodilo za zábavou, například do kina nebo do Tuzexu. Před rokem 1989 zde bylo možné koupit zboží ze Západu a další návštěvníci se do Jalty vraceli díky dobrému jídlu v místní restauraci.

Palác Jalta se nachází v historickém středu města, kde tvoří severní uliční frontu Dominikánského náměstí a zároveň blok mezi ulicemi Panenskou a Veselou. V jeho dvou suterénech se původně nacházelo kino Bio Moderna, jehož provoz byl zahájen 27. září 1929, a také restaurace. V přízemí byla obchodní pasáž, kde se nacházelo mnoho menších obchůdků, a v dalších patrech byly kanceláře, obchodní prostory a ateliéry.

Jalta však zřejmě nikdy neměla vlastníka, pro něhož by byla srdcovou záležitostí. Od konce roku 1929 byla

budova v majetku sdružení YWCA neboli Křesťanské sdružení mladých žen, které původně chtělo ve vyšších podlažích provozovat ubytovnu pro ženy a dívky. Od roku 1934 vlastnil budovu stát. Po roce 1989 přešla pasáž do



soukromého vlastnictví a často střídala provozovatele.

V roce 2004 koupil od České pojišťovny budovu Jaltu podnikatel Miroslav Lekeš. V roce 2006 budovu Jalta získalo město Brno výměnou za jiné nemovitost

ti. Vedení města plánovalo do budovy přestěhovat úředníky magistrátu. Později však vyšlo najevo, že oprava zchátralého domu bude stát několiknásobek kupní ceny. Město nechalo Jaltu prázdnou a uzavřenou až do roku 2016, čímž bohužel nadále chátrala.

V roce 2016 přišel konečně zvrat a od města Brna odkoupila budovu brněnská společnost Premiere properties, v čele s panem Richardem Salibou a Dariinou Riglovou. Firma se specializuje na rekonstrukce historických domů, jako je například Palác Padowetz, Dům U Pikové desítky nebo Grandhotel Brno. Nový vlastník už začal s kompletní rekonstrukcí Jalty a plánuje obnovit provoz. V suterénu se plánuje znovuotevření kina a v přízemí bude tradiční obchodní pasáž. Ve vyšších podlažích budou kancelářské a obchodní prostory a případně ateliéry. ■

Rozhovor s Richardem Salibou, majitelem Paláce Jalta

Proč jste se rozhodl zrekonstruovat Palác Jalta?

Nejvíce mě lákaly nostalgické vzpomínky, protože jsem tam jako malý kluk chodil s dědečkem a babičkou do Tuzexu a do restaurace. Je to pro mě, jako Brňana, srdcová přitažlivost. Navíc jsou pro mě rekonstrukce významných památek a ikon Brna jistým koníčkem a mám radost, když se domům vrátí jejich lesk a popularita, jaké nemovitosti měly v dobách své největší slávy.

V jaké fázi je rekonstrukce?

Opravy nemovitosti jsou již v plném proudu a obchodní pasáž s restaurací máme

v plánu otevřít již na podzim roku 2018.

Zájem o nemovitost je veliká a předčila naše očekávání. V současné době už probíhají první rezervace na obchodní prostory a kanceláře. Na celkové koordinaci o pronájmech jsem se dohodl s Allriskem.

Proč jste využil našich služeb?

Se společností Allrisk spolupracuji v oblasti pojištění vozidel a nemovitostí, jako je Grandhotel Brno nebo Palác Padowetz, již řadu let a jsem velmi spokojen. Všechny služby a produkty byly vůči nám, jako klientům, vždy korektní, rychlé a proklientské. A to nejen při sjednání pojištění, ale

i v následném servisu, například při řešení pojistných událostí. Díky pozitivním zkušenostem jsem se dohodl s Allriskem, aby se postarali o pronájem prostor v Paláci Jalta a samozřejmě nemovitost pojistili.

Co mohou klienti očekávat od Paláce Jalta po jeho novém otevření?

Jalta byla založena jako multifunkční objekt, kde byla obchodní pasáž s restaurací, kinem a řadou obchodů. Tyto služby budou po rekonstrukci jednoznačně zachovány. Ve vyšších patrech budou kanceláře a ateliéry.

Děkuji za rozhovor.

Stále více klientů využívá služby produktu Rodinný právník

POJIŠTĚNÝ: fyzická osoba, manžel/ka pojištěného, druh/ družka pojištěného, partner/partnerka, děti pojištěného až do věku 26 let



POJIŠTĚNÁ NEMOVITOST: prostory, které jsou určeny k bydlení (zejména bytová jednotka, rodinný dům, chata, chalupa) a jsou ve vlastnictví pojištěné osoby



POJIŠTĚNÉ VOZIDLO:

jednostopé nebo dvoustopé motorové vozidlo s celkovou hmotností do 3,5 t a platnou českou registrační značkou, které bylo v okamžiku pojistné události ve vlastnictví pojištěného, nebo byl pojištěný jeho oprávněným leasingovým nájemcem



Právní asistence při uzavírání smlouvy

Pojistitel poskytne asistenci při uzavírání smlouvy pro níže uvedené typy a pouze v případě, že smlouva je v českém jazyce a řídí se českým právem:

- Pracovní smlouva
- Nájemní smlouva k bytu
- Kupní smlouva k nemovitosti
- Kupní smlouva k věci movité, která slouží jako vybavení pojištěné nemovitosti
- Kupní smlouva k motorovému vozidlu
- Smlouva o úvěru či o půjčce finančních prostředků
- Smlouva s cestovní kancelář (cestovní smlouva)

Revize nájemní smlouvy

Pan Roman K.* (37 let) z Olomouce

Klient Roman K. se na Allrisk ASSISTANCE obrátil s konzultací nájemní smlouvy k bytu v Olomouci, který si chtěl pronajmout od realitní kanceláře.

Rodinný právník smlouvu posoudil a našel v ní řadu ujednání, která byla v rozporu s novým občanským zákoníkem. Doporučil klientovi v této podobě smlouvu neuzavírat a zároveň navrhl klientovi úpravu textu tak, aby byl v souladu s jeho občanskými právy.

Náklady na tuto konzultaci v advokátní kanceláři stály 5 860 Kč. Pan Roman měl konzultaci v rámci pojištění právní ochrany – Rodinný právník zcela zdarma. **A co vy? Jste si jistí, že vaše smlouvy dodržují vaše práva?**

1



Spor o náhradu škody

Pojistitel učiní kroky k hájení zájmů pojištěného v situaci sporu, který se týká nároku pojištěného na náhradu škody způsobené třetí osobou, a to buď na zdraví, nebo na věci ve vlastnictví pojištěného.

Úspěšný soudní spor po deseti letech

Pan Martin P.* (45 let) z Brna

V bytovém domě, ve kterém pan Martin bydlí s rodinou, proběhla v červnu roku 2007 ve vyšším patře renovace bytového jádra. V důsledku pochybení při instalátérské práci praskl přívod vody do bojleru a došlo k masivnímu úniku vody. Byt pana Martina byl do večera kompletně vytopený a celková škoda poškozených věcí v bytě byla velmi rozsáhlá.

Firma, která škodu zavinila, sice přiznala pochybení, ale nabídla panu Martinovi plnění zhruba v poloviční výši. S tímto řešením pan Martin silně nesoehlasil, ale netroufal si případ řešit sám.

Správné řízení v souvislosti s provozem vozidla

V případě, že pojištěný je podezřelý nebo obviněn ze spáchání přestupku následkem jednání přímo souvisejícího s provozem vozidla, pojistitel učiní v souladu s ustanoveními pojistných podmínek kroky k hájení zájmů pojištěného ve správním řízení.

Tlumočení při silniční kontrole

2

Paní Jarmila F* (27 let) z Českých Budějovic

Paní Jarmila při cestě na dovolenou do Francie byla v Německu zadržena dopravní policií. Byla po ní požadována úhrada 950 eur za údajné porušení dopravních předpisů. Paní Jarmila kontaktovala tísňovou nonstop linku Allrisk ASSISTANCE na telefonním čísle +420 730 300 300 a požádala specialisty Rodinného právníka o radu a pomoc.

Případ převzal zkušený advokát, který pomohl s tlumočením do německého jazyka a s policií si ujasnil, co přesně kladou paní Jarmile za vinu. Podařilo se dohodnout snížení pokuty na nejnižší možnou hranici (300 eur), kterou následně klientka uhradila a pokračovala na dovolenou. Náklady na řešení podobné situace prostřednictvím advokáta v zahraničí by klientku stály 250 eur za každou započatou hodinu. Paní Jarmila měla právní poradenství díky Rodinnému právníkovi zdarma a ještě ušetřila 650 eur na pokutě. **Jak byste celou situaci v zahraničí řešili vy?**

Využil služeb pojištění právní ochrany a zkontaktoval se s právním oddělením v Allrisk ASSISTANCE, kde případ převzali i s ohledem na riziko možné prohry.

U soudu první instance vyhrál pan Martin, ale protistrana se odvolala. Odvolací soud rozhodl ve prospěch stavební firmy. V tu chvíli byl pan Martin povinen na základě soudního příkazu uhradit náklady na právní zastoupení a znalecké posudky protistrany ve výši 68 500 Kč. Tyto náklady za něj uhradilo pojištění právní ochrany a doporučilo panu Martinovi podat odvolání k Nejvyššímu soudu.

Teprve po 10 letech od vzniku škody potvrdil Nejvyšší soud rozsudek soudu první instance a nařídil uhradit veškeré náklady na soudní spory během celé doby stavební firmě a navíc musela protistrana

uhradit i původní škodu v plné výši. Během celé doby se náklady na znalecké posudky vyšplhaly na 16 580 Kč, náklady na soudní poplatky byly ve výši 32 250 Kč a náklady na advokáta pana Martina a protistrany byly v celkové výši 158 746 Kč.

Kdyby pan Martin prohrál, musel by uhradit výše uvedené náklady, ale díky pojištění právní ochrany se nemusel tohoto rizika obávat. A nakonec obdržel i škodu v plné výši. Rozdíl mezi původním návrhem odškodnění pana Martina a skutečně vyplacenou výší byl zhruba 154 230 Kč.

Máte odloženy peníze, abyste mohli řešit podobné spory u soudu? Nebo si raději poříďte pojištění právní ochrany – Rodinného právníka?

Spory z jiných závazkových vztahů v souvislosti s vozidlem

Pojistitel učiní kroky k hájení zájmů pojištěného v situaci sporu vyplývajícího z jiných občanskoprávních závazkových vztahů přímo souvisejících s pojištěným vozidlem, kdy třetí osoba narušuje oprávněné zájmy pojištěného.

Odstoupení od kupní smlouvy k vozidlu

Pan Dalibor H.* (52 let) z Prahy

Pan Dalibor si chtěl v pražském autobazaru pořídit ojeté vozidlo za cenu 250 000 Kč, které bylo dovezeno z Itálie. S majitelem bazaru se dohodl na složení zálohy v plné výši a následně předání všech dokumentů k vozidlu, vč. servisní knížky. K nemilému překvapení klienta se po převzetí vozidla začaly projevovat technické závady, na které bazar upozornil, a začal jednat

o snížení kupní ceny. Majitel autobazaru nechtěl kupní cenu snížit, odmítl vydat servisní knihu a navíc vystavil příjmový doklad jen na 215 500 Kč. Následně přestal s klientem komunikovat.

Klient se přes Allrisk ASSISTANCE obrátil na Rodinného právníka. Advokátní kancelář převzala právní zastoupení pana Dalibora a vstoupila do jednání s majitelem autobazaru, kterého upozornila na trestný čin. Následně zajistila klientovi bezplatné odstoupení od smlouvy a vrácení zálohy v plné výši.

Standardní náklady na mimosoudní jednání byly ve výši 11 542 Kč. Náš klient měl tuto službu zcela zdarma. **Máte čas a chuť se hádat s majitelem autobazaru?**



3

4

Na straně 40 se můžete zúčastnit soutěže. K 15. výročí Allrisku máme připraveno pro 15 vylosovaných pojištění právní ochrany – produkt Rodinný právník v hodnotě **3 960 Kč na rok zdarma!**

Více informací o produktu Rodinný právník si můžete vyžádat u vašeho makléře společnosti Allrisk.

15x
výhra

Pozn.: * - jména jsou změněna, ale příběhy našich klientů jsou skutečné

Nadstandardní výhody za vylepenou nálepku Allrisk

Za vylepenou nálepku Allrisk
dostanete k povinnému
ručení u produktu jedinečného
autopojištění Allrisk hned
14 výhod zcela ZDARMA!

Celkový rozsah
přidaných bonusů
za vylepenou
nálepku Allrisk
má hodnotu

2 730 Kč

SPRÁVNÉ UMÍSTĚNÍ
NÁLEPKY





**Pro všechny naše klienty
náhradní vozidlo ZDARMA**



**EXCLUSIVE PLUS:
odtah v okruhu až 1 000 km
v limitu i pro zahraničí**



**Automaticky asistence
pro jakýkoliv PŘÍVĚS**



**Asistence v případě
chyby řidiče
BEZ OMEZENÍ vzdálenosti**



**Spojení PRODUKTŮ
klíčových pojišťoven**



**Asistenční služby
na živél a vandalismus
v základním PROGRAMU**



**Klientská non-stop
linka ALLRISK**



**Pneupojištění
ZDARMA**



**Pojištění při střetu se zvěří
BEZ SPOLUÚČASTI**



**Odborná asistence
při likvidaci škodní události
ZDARMA**



**Základní balíček
Pojištění právní ochrany
ZDARMA**



**Pojištění při poškození
kabeláže vozidla
zvířetem ZDARMA**



**Odtah po ČR po nehodě
BEZ OMEZENÍ**



**Pojištění zničení disků
špatnou vozovkou nebo nehodou
ZDARMA**



V případě, že byste chtěli nálepku Allrisk, kontaktujte vašeho makléře, který vám rád vyjde vstříc. Pokud již nálepku máte, doporučujeme podívat se na správný postup, jak si nalepit a aktivovat nálepku Allrisk. Podrobné informace naleznete na webu: www.allrisk.cz/nalepka



Allrisk EFFECTIVE

Jako klient Allrisku můžete využívat prémiové výhody v rámci programu EFFECTIVE, přes který máte velmi nízké ceny za telefonování, můžete využít operativní leasing na osobní automobil a nově také výrazně ušetřit výdaje za elektřinu a plyn

Přenechte starosti s porovnáním cenových podmínek a spolehlivého dodavatele na nás. Budeme vás zastupovat při porovnání cenových podmínek na vašem vyúčtování s aktuální nabídkou trhu.

Je to pro vás velmi jednoduché. Nemusíte nikam chodit, stačí, když nám zašlete své vyúčtování za elektřinu a plyn a dále se o nic nemusíte starat. V případě výhodnějších cen za vás dořešíme i změnu dodavatele.

Klient domácnost

Co s námi klient získá:

- zajištění dodávek **za výhodnějších podmínek** s úsporou minimálně 5 %,
- **jistotu dlouhodobé výhodnosti cen** díky vyjednávání individuálních podmínek pro všechny klienty v programu Effective ENERGY,
- při růstu či poklesu ceny komodit na energetických burzách **zajistíme nejvýhodnější ceny** v porovnání s ostatními,
- dlouhodobý vztah založený **na vzájemné důvěře** a osobním přístupu.

Příklad z praxe s úsporou 18,5 %

V rodinném domě je elektřina využívána pro běžné spotřebiče a také pro ohřev vody elektrickým bojlerem. K vytápění slouží plynový kotel.



roční
úspora
18,5 %

ENERGY

Položka	Spotřeba MWh/SMP	Stávající dodavatel Kč/jednotku	Stávající dodavatel celkem	EFFECTIVE ENERGY Kč/jednotku	EFFECTIVE ENERGY celkem
Elektřina					
Vysoký (denní) tarif	3 MWh	1 655,00 Kč	4 965,00 Kč	1 280,00 Kč	3 840,00 Kč
Nizký (noční) tarif	1,5 MWh	959,00 Kč	1 438,50 Kč	820,00 Kč	1 230,00 Kč
Počet stálých měsíčních plateb (SMP)	12	58,00 Kč	696,00 Kč	50,00 Kč	600,00 Kč
Plyn					
Spotřeba plynu	17,4 MWh*	854,60 Kč	14 870,04 Kč	715,00 Kč	12 441,00 Kč
Počet stálých měsíčních plateb (SMP)	12	106,20 Kč	1 274,40 Kč	70,00 Kč	840,00 Kč
Celkem za rok bez DPH			23 243,94 Kč		18 951,00 Kč
Celkem za rok vč. 21 % DPH			28 125,17 Kč		22 930,71 Kč
Úspora					5 194,46 Kč

Pozn: Příklad je uveden s cenami z listopadu 2017.

* Roční spotřeba plynu: 1 650 m³ = 17,4 MWh.

Firemní klient

Naším firemním klientům, kde náklady na energie mohou tvořit statistické částky v rozpočtech, umíme nabídnout odborné poradenství od sestavení výběrového řízení až po výběr nejvýhodnější nabídky. Víme, že základem pro výběr správné nabídky je kvalitní zadání. Protože jsou dnes elektřina a plyn komodity jako nafta, benzín nebo uhlí, kde se tržní cena pohybuje každý den, nebudeme vás přesvědčovat o tom, že víme, jaká bude cena zítra nebo za týden. Přesvědčíme vás však, že v okamžiku realizace výběrového řízení je nejdůležitější sestavit poptávku a správně vyhodnotit nabídku.

Co s námi klient získá:

- **spolehlivého partnera** pro analýzu stávajících cenových podmínek dodávky elektřiny a plynu,
- **partnera pro realizaci výběrových řízení se specifickými požadavky** (např. pro odběry na hladině vysokého napětí),
- **dlouhodobý vztah založený na vzájemné důvěře a osobním přístupu.**

Jaromír Jestřebecký

Manažer EFFECTIVE ENERGY

Znalosti a zkušenosti v oboru obchodu s elektřinou a plynem získal během téměř šestileté praxe manažera v přímém prodeji obou komodit. Díky každodenní praxi v podobě podrobné analýzy nákladů na energie a zpracování výběrových řízení dokáže dnes rychle identifikovat potřeby klientů a být odborným poradcem při maximalizaci úspor nebo sestavení náročnějších výběrových řízení.



Robert FOX

iluzionista 21. století

Robert Fox svými moderními iluzemi ohromuje tisíce lidí na firemních a soukromých večírcích, významných narozeninových oslavách a akcích různého druhu po celém světě

Robert dokáže pomocí moderních magických experimentů obrátit před vašimi očima fyzikální zákony naruby. Bez vynaložení fyzické síly vám na prstu ohne vaši vlastní dvacetikorunu. Zakouří se mu z dlaní, sejme z auta skrz čelní sklo dálniční známku, kterou si ohmatáte, a pak ji znovu zvenku přilepí tak, že známka je uvnitř, jak má být. Umí sundat hlavu zpěvačky Ewě Farne přímo na pódiu na

rekordů jako nejdéle běžící magická show na světě.

■ Allrisk: Vy sám jste si prošel mnoha seriózními profesemi. Jaké to byly?

To je pravda. Byl jsem například psychologem, marketingovým manažerem, pracoval jsem pár let s velmi obdivovaným člověkem Radimem Jančurou, a protože jsem vystudoval hotelovou školu, měl jsem tu čest obsluhovat například prezí-

„Svůj životní sen jsem si začal snít už v pěti letech. Tehdy jsem si přál stát se kouzelníkem nebo filmovým režisérem

jejím vlastním narozeninovým koncertě před zhruba 6 000 diváků a nespočet dalších neskutečných vizuálních či psychologických iluzí.

■ Allrisk: Roberte, jak jste s iluzemi a triky začínal?

Své iluze jsem začal zkoušet již ve 2. třídě na základní škole. Už jako malý kluk jsem psal scénáře k filmům a psal divadelní hry, ve kterých jsem mohl zkoušet a realizovat své iluze. Hledal jsem si vlastní cestu.

V roce 1999 jsem vyhrál roční angažmá v USA v magickém divadle s nejdelsí kouzelnickou tradicí na světě Le Grand David v Beverly, Massachusetts, kde jsem zároveň čerpal inspiraci. Tato show byla dokonce zapsána do Guinnessovy knihy

denta Václava Havla, finského prezidenta či dokonce anglickou královnu Alžbětu II. Na počátku milénia jsem s dvěma kolegy založil výhradně českou personální agenturu. Dnes je to největší výhradně česká personální agentura u nás a na Slovensku.

■ Allrisk: Mění se kouzelnictví? Odkud čerpáte inspiraci?

Inspirují mě zápisy ze starého Egypta a původní iluze staré tisíce let. V kombinaci s psychologii, tréninkem a vědou jim dávám podobu 21. století. Používám samozřejmě zručnost prstů, psychologické triky, matematiku, či jen legraci v kombinaci s principy, které si ani sám nedovedu vysvětlit, aby výsledkem byla zábava. Vymýšlet a vytvářet iluze je pro

mě chytrá, inteligentní zábava a život sám je pro mě inspirací.

❓ Allrisk: V roce 2013 vás pozval sám David Copperfield do Spojených států. V Nevadě jste navštívil jeho největší a nejdražší sbírku magických relikvií na světě. Jaký to byl pocit?

Ano, přesně tak. Byl jsem u něj před pár lety a měl jsem tu možnost ho navštívit i letos.

V roce 2013 jsem byl v jeho skladu, kde má svou sbírku magických předmětů, a je opravdu největší na světě. Tu čest jsem měl i tento rok. Není to veřejně přístupné místo, zve tam pouze své přátele a známé, kteří chtějí studovat a učit se novým věcem.

Do éry Davida Copperfielda byl největším kouzelníkem Harry Houdini. David Copperfield má spoustu propriet právě z jeho doby, ale i mnoho starších

kousků, nebo naopak moderních. Má tam luxusní unikáty a rekvizity, které uchovává pro další generace.

❓ Allrisk: A co se vám tam nejvíce líbilo?

V muzeu mě zaujala úžasná, krásně vyřezávaná soška opičky s pohárkem, stará možná i přes tisíc let. V ní byl zabudovaný mechanismus, ten se natáhl a opice pohárek přiklopila. Potom ho zase zvedla a objevil se malý pomeranč. Znovu ho přiklopila a zvedla, a bylo tam hroznové víno. Nakonec, když se celý proces opakoval potřetí, objevily se zlatáky. Zamávala, zastavila se a byl konec.

Soška byla velmi drahá, protože je velmi stará a jde o jediný prototyp na světě. Takových věcí má ve sbírce shromážděných několik tisíc.

❓ Allrisk: Pokud uděláte chybu, i když si jí třeba nikdo nevšimne, ale vy o ní víte, jak se s ní vyrovnáváte?

V některých situacích se chyba nesmí stát, jelikož vás může stát život. V jiných situacích platí rčení: „Čím více chyb, tím lépe, pokud se z nich člověk umí poučit.“

❓ Allrisk: Jak působí vaše originální iluze na skeptiky?

... (smích)... Skeptiky přesvědčuji rád! Oni se vlastně přesvědčí sami. Podle

◀ Davida Copperfielda navštívil Robert již třikrát. Světoznámý mág jej pozval i do svého nedostupného skladu iluzí



► **Nezapomenutelná svatba s iluzemi**
Roberta Foxe

mých zkušeností je to tak, že čím silněji je u diváka rozvinuta ostražitost, čím víc se člověk chce iluzi vzdalovat, tím víc jí podlehne. Nastane údiv, šok. Potom konečně přijde uvolnění a nejdůležitější část každé akce, kterou je zábava. Tohle již není o virtuální realitě, je to „live“ - přímo s vámi v hlavní roli.

Jelikož předvádím své show převážně na firemních akcích, je pro mě vždy výzva zaujmout různé profese a propojit je navzájem. Jinak reagují psychologové, obchodníci, programátoři, jinak jaderný fyzik. Ti hned o iluzi, kterou prožili na vlastní kůži, začnou hloubat a přemýšlet podle zákonů fyziky a pravděpodobnosti, místo aby se bavili.

Snažím se diváky do hry s iluzemi vtáhnout a zapojit, a aniž o tom vědí, oni



Čím zatvrzelejší skeptik, tím víc se pak baví a užívá si to. A o tom jsou všechny mé show. Zapomenout na všední starosti a užít si akci naplno.

„Pro svá kouzla a iluze si vybírám komplikovanější typy lidí, kteří se nenechají tak snadno ovlivnit.“

jsou mé nejdůležitější rekvizity. Propojením psychologie, napjatého očekávání a moderního pojetí iluze se mi daří ne-tradičním řešením obelstít mozek a také pohyb, což není vůbec jednoduché. Nakonec tato zábava, plná smíchu a překvapení, zboří hranice a vtáhne i je do hry.

Allrisk: Jak dlouho trvá vývoj nového kouzla?

Nejdřív je samozřejmě nápad a pak cesta, jak ho realizovat. Důležitou otázkou je technika a technologie, jak udělat ne-představitelné. Někdy na to přijdu hned, někdy to trvá i několik let.

Vizuální technologie používám jen jako pomocníky na zvětšení nebo zpomalení určitého momentu, aby lidé dobře viděli, co se děje. Snažím se o to, aby každá má iluze měla vlastní příběh, zápletku, gradaci a nečekané rozuzlení. Hodně mě inspiruje samo publikum, protože to jsou většinou vzdělaní a chytrí lidé.

Allrisk: Řekl jste, že lidé jsou přirozenými rekvizitami, ale asi nestačí úplně na všechno. Jaké další používáte?

Ano, nejpřirozenější rekvizity jsou sami diváci, jejich mysl a to, že se stanou přímo součástí mých experimentů. O tom je celá má show. Ohlas bývá spontánní a bouřlivý všude – u nás v Evropě, v Asii či v Americe. Většinou slyším větu:



▲ Show na mezinárodním veletrhu ve městě Kuala Lumpur, Malajsie

„Nezažít to na vlastní kůži, tak tomu neuvěřím.“ Sám se při tom bavím, má práce je mým koníčkem. Co víc si člověk může přát?

? Allrisk: Když pracujete s lidmi, kde čerpáte energii?

Energii čerpám ze sportu, z přírody, miluju celodenní túry. Dodává mi ji také manuální činnost, už jako dítě jsem měl obratné ruce, bez nich bych jako iluzionista-profesionál nemohl obstat.

? Allrisk: Jste neustále v pohybu, vystupujete po celém světě, máte čas a prostor na vlastní záliby?

K mým největším zálibám patří historie, která mě velmi baví. Mám rád lidi, zvířata, auta, fascinuje mě věda a její výtvarky, vesmír, který dosud nezná svůj počátek. Silně si uvědomuji, že je stále na čem pracovat, abychom se jako lidstvo posunuli dále.

? Allrisk: Tyto neprobádané oblasti a jejich tajemství jsou vodami, ve kterých

loví právě vědci a vynálezci. Je tajemství výzvou k jeho odhalení, nebo máte k němu naopak respekt?

Výzvou i respektem zároveň. Absolutně. A člověk by ho nikdy neměl zneužít, protože třeba v době, ve které právě žije, není zralý k tomu, aby získanou informací mohl vůbec pochopit, bezpečně ji ovládnout a dohlédnout, jaké důsledky by její nesprávné použití mohlo mít.

Jako příklad uvedu vynálezy Leonarda da Vinciho, který už tehdy vymyslel konstrukci létacího stroje a to, čemu

dnes říkáme rychlopalné zbraně. Kdyby je lidé tehdy podle jeho návodu vyrobili, ovládli by celý svět a my už bychom dnes kolonizovali vesmír. Náš vývoj se tak pozdržel, ztratili jsme 300 let.

Jsou to všechno spekulace, ale tím chci říct, že jsme spoustu věcí už „vzdělali“, ale buď jsme je zapomněli, nebo vyhubili „výchovou“. Proto je musíme znovu vymyslet. Pravda je, že záhady v kombinaci s poznatky nejnovější vědy

To nejtěžší, co jsme kdy dělali, bylo ob-
jevení 3,5tunového vrtulníku. U těchto
megailuzí je základ v důsledné a pečlivé
přípravě. Určitě se snažím všechny efekty
a iluze dělat tak, aby to bylo bezpečné
pro všechny zúčastněné.

❓ Allrisk: Jaké bylo vaše největší a nejmenší publikum?

Nejčastěji firemní akce realizuji pro 50–300 lidí. Nejvíce diváků jsem měl jako

” Chtěl bych čtenářům vzkázat, aby se nestyděli a nebáli si plnit svoje sny

a s vědomím, že všechno může být jinak, mi dává neomezený prostor pro realizaci nápadů podle vlastní fantazie.

❓ Allrisk: Kdo jsou vaši zákazníci?

Všichni, kdo chtějí uspořádat firemní či soukromou zábavnou akci. Domácí i zahraniční klienti, velké nadnárodní firmy, menší soukromé společnosti, ale i jednotlivci mající oslavu svých narozenin či svatební oslavu. Většinou o programu rozhodují majitelé či manažeři firem, kteří chtějí konkrétní program k udivení svých obchodních partnerů. Zpracovávám tak projekty a zábavnou show přímo na míru tak, aby měla akční spád a diváci na ni dlouho vzpomínali.

❓ Allrisk: Prováděl jste někdy iluzi, která byla nebezpečná?

host při koncertu Dalibora Jandy v O₂ areně. a to zhruba 8 000. Jednou jsem své iluze předváděl jen pro jednu osobu, a to maminku majitele firmy, která se nemohla zúčastnit jeho firemní akce, a on chtěl, aby si mou show užila také. Byla to velice příjemná a inteligentní dáma.

Diváci, pro které své programy předvádím, většinou celý rok tvrdě pracují, a tak se snažím, aby během mé show „vypnuli“, zapomněli na své starosti a užili si zábavu. Těší mě zpříjemnit jim svět.

❓ Allrisk: Kde vás můžeme vidět?

Pravděpodobně se s mnohými z vás setkám, nebo jsem se už setkal, na jednom z firemních večírků, kde budete jako host, nebo přímo organizátor akce.

❓ Allrisk: Děkuji za rozhovor.

Robert Fox

Věk: 38

Znamení: Střelec

Dobrá vlastnost: perfekcionista

Špatná vlastnost: perfekcionista

Životní motto: Nic není nemožné

Vlastní cíl: měl jsem sen, který si stále plním

Oblíbené jídlo: řecká kuchyně

Oblíbený film: Forest Gump

Zajímavé, oblíbené místo: Boston, Skopelos, Kuala Lumpur

Webové stránky: www.robertfox.cz



Nezávazná kontrola vašich finančních a pojistných produktů s bonusem 300 Kč

Téměř každému z nás se někdy stalo, že jsme potřebovali nechat opravit své vozidlo. U starších automobilů si často tuto opravu mohli zručnější řidiči udělat sami. Ale s výrobou technicky dokonalejších vozidel se objevila nutnost využití sofistikovanějšího nástroje, a tím je diagnostika vozidel. Autodiagnostika při napojení vozidla na počítač dokáže odhalit většinu závad na automobilu a tím eliminovat větší škody do budoucna.

Velmi podobně funguje i náš nástroj Analýza potřeb klienta (APK), který dokáže našim klientům dát informace o tom, zda finanční produkty, které využívají, jim přinášejí to, co skutečně potřebují. Jen místo motoru, světel, brzd a dalších součástí vozu analyzujeme současnou nabídku moderních produktů a výhodnost parametrů stávajících produktů. Výsledkem ale zůstává, stejně jako u auta, úspora nákladů a optimálnější chod domácích financí.



Velkou výhodou této služby je, že na rozdíl od zahraničí, kde jsou podobné analýzy běžnou součástí nabídky trhu a klienti jsou zvyklí za ně platit, my nabízíme tuto službu zcela ZDARMA.

Poukaz na 300 Kč
na jednorázovou slevu na jeden z těchto produktů:



Jedinečné autopojištění Allrisk

Majetkové pojištění Allrisk

Cestovní pojištění Allrisk

Rodinný právník

www.allrisk.cz

Slevu ve výši 300 Kč na uvedené produkty Allrisk je možné uplatnit po vyplnění materiálu Analýza potřeb klienta (APK). S vyplněním APK Vám pomůže náš makléř.

Nechte si zdarma nezávazně zkontrolovat vaše finanční a pojistné produkty a získejte bonus 300 Kč

Podmínkou pro získání slevové poukázky na 300 Kč je kompletně vyplněný a podepsaný materiál „Analýza potřeb klienta“ od společnosti Allrisk. Kontaktujte vašeho makléře.

Pro rok 2018 jsme pro naše klienty připravili možnost využití služby APK, a to formou zvýhodnění v hodnotě 300 Kč, které lze použít na jakýkoliv nový produkt pojištění Allrisk z této nabídky:

- Jedinečné autopojištění Allrisk
- Majetkové pojištění Allrisk
- Pojištění právní ochrany Allrisk
- Roční cestovní pojištění Allrisk
- Rybářské pojištění Allrisk
- Asistenční program Exclusive PLUS

Sám přes Atlantik

Rozhovor s klientem
Pavlem Roubalem,
třetím českým účastníkem
závodu Minitransat

► Přeplovba Atlantiku je dnes relativně běžnou záležitostí, avšak zdolání velkého oceánu na malé loďce a úplně sám a s minimální navigací může celou plavbu významně okořenit



Jachting se stal v dnešní moderní době nejenom zajímavým a adrenalinovým sportem, ale také životním stylem. Po celém světě se setkáte s mnoha druhy různých plachetnic a lodí s posádkami, které tráví dlouhé dny, týdny, dokonce i měsíce na moři.

Koníček se možná zdá být zajímavější na širých mořích než na klidných hladinách českých nádrží nebo řek. Ale i zde výjimka potvrzuje pravidlo, protože u nás, v zemi bez moře, nebrání nic tomu stát se špičkovým mořským jachtařem.

Abychom si vůbec dokázali představit, co všechno to obnáší a co člověk prožívá na takové cestě, poprosili jsme našeho dlouhodobého klienta, Pavla Roubala, o rozhovor.

Jsou tu jachtaři, kteří začínali v šesti letech a celý život jachtí. Jsou výborní a někteří jsou na světové úrovni. A potom tady je někdo, jako jsem já, kdo začal před šesti lety. Začal jsem proto, že jsem vždycky věděl, že mě to bude bavit.

🔗 Allrisk: Co vás vedlo k tomu, že jste začal před šesti lety jachtit?

Jako čtrnáctiletý kluk jsem si o tom četl a říkal si, že to musí být neskutečné dobrodružství, takhle sám přeplout Atlantik. To musí být fakt pecka, tak zkusím, jaké to je.

Poprvé jsem byl na lodi, když jsme se vydali na přeplavbu přes Atlantik. Loď se ale rozbila, takže z Itálie místo na západ do Ameriky jsme jeli na východ zpátky

” Poprvé i podruhé na jachtě jsem měl smůlu, loď se porouchala. Přesto jsem věděl, že se k tomu vrátím

Pavel je teprve třetím českým účastníkem jachtařského závodu Minitransat, který se právě jede na 6,5 metru dlouhé jednoposádkové lodi. Nahlédněte s námi do adrenalinového zážitku, u kterého se možná orosíte jen pouhým čtením.

🔗 Allrisk: Zdravíme vás, Pavle. Jak si podle vás obecně stojí jachting?

Vy se mě přeci nemůžete ptát na jachting, když o něm toho tolik nevím. (smích)

do Chorvatska. To byl můj první životní jachting na plachetnici. Řekl jsem si, to je dobré, to se mi líbí, jenom teď na to zrovna nemám čas.

Při druhém pokusu se plachetnice také porouchala, a to jsme měli jet ze Severní Ameriky do Mexika. Kapitán už dál nechtěl plout, tak jsme loď předčasně zakotvili a opustili, ale já jsem věděl, že se jednou k plachetnicím vrátím. Zjistil jsem, že jachting je skvělý a je opravdu takový, jak jsem si ho představoval.

► Pavel Roubal dokázal jako třetí Čech dokončit první etapu legendárního závodu Minitransat. Plavba na Kanárské ostrovy mu trvala 10 dní, 14 hodin, 9 minut, 10 sekund



Po pár letech jsem se k jachtám vrátil. Jezdil jsem na moře na větších lodích a s vícečlennou posádkou, ale řekl jsem si, není čas ztrácet čas. Chtěl jsem i nadále jachtit, ale sám.

Když jsem začal jezdit sám na lodi, zjistil jsem, že je to ještě lepší. Protože když to někomu pokážete, tak to pokážete pouze sobě a naopak, když vám to jde, tak to jde jen vám. Zároveň se nemůžete na nikoho a na nic vymlouvat.

Pochopil jsem, že jestli se chce člověk loď naučit dobře ovládat, musí přejít k menším lodím a naučit se základy. Chtěl jsem se učit, tak jsem první začal

jezdit na úplně malé loďce třídy Laser. Podařilo se mi na ní jezdit i na moři na vlnách. Moc se mi to líbilo.

? Allrisk: Na jakém druhu lodi aktuálně jezdíte?

Loď, na které jedu závod Minitransat, patří do třídy 650. Celý jachting se dělí do několika tříd podle lodí. Je hrozně moc lodí a jachtařů. Někoho baví jezdit na rybníku na malé loďce, někoho to baví na větších lodích nebo na těch úplně největších. Jachting má moc odvětví.

Na druhou stranu je pravda, že jsou jen dva druhy jachtingu – dobrý a špat-

ný. (smích) Buď to někdo dělá dobře, nebo to nedělá dobře. A ti, co začínali, když jim bylo šest nebo deset let, tak ti to většinou umí velice dobře, mají jachting v krvi. Začínali na malých lodích a daleko dříve se dostali k tomu, že loď cítí a vnímají. Já neměl takové štěstí.

Veliká loď se chová úplně stejně jako malá. Malá dá ale dříve člověku poznat. Je hromada jachtařů, kteří začali na velkých lodích a vývojově se zastavili. Říká se, že malé loď dělá jachtaře a velké loď dělá slávu. Je to určitě pravda, protože není dobrého jachtaře, který by nejezdil na malých lodích.

❓ Allrisk: Můžete nám přiblížit, jakého závodu se právě účastníte?

Závod Minitransat se koná každý lichý rok. Start je ve Francii a končí se v Brazílii nebo v Karibiku. A vždy je po cestě jedna zastávka na ostrově Madeira nebo na Kanárských ostrovech.

Počet účastníků je omezený na 84 lodí. Lodě měří 6,5 metru, proto se třída nazývá 650. Samotný závod Minitransat je rozdělen do dvou kategorií dle výroby lodí. Do první spadají sériově vyráběné jachty a v druhé jsou prototypy. Prototypy jsou většinou postaveny v loděnicích po pár kusech nebo si je staví účastníci sami.

Existují třídivá pravidla, tzn. daná délka, hloubka, šířka, ponor, výška stěžně, materiál. Celkově jsou dané normy. A jakákoliv loď vlastní výroby, která splní tyto podmínky, patří do kategorie prototypů. Moje loď patří do těch sériově vyráběných. Nesmí mít například karbonový stěžně, ale hliníkový, nebo nemůže mít naklápací kíl a podobně.

❓ Allrisk: Jak probíhala vaše kvalifikace na závod?

Abych se mohl zúčastnit, musel jsem odjet 1 000 mil dlouhou sólo plavbu. Jsou dvě určené trasy, jedna je v Atlantiku, druhá je ve Středozeří, a obsahují úkoly. Například navigaci pomocí sextantu a několik dalších úkonů.

Druhou podmínkou je odjetí určitého množství mil v závodech. Po splnění těchto dvou kritérií se můžete přihlásit do tohoto závodu a vyberou se ti, kteří mají najeto nejvíce mil. Takže žebříček

se plní svrchu a záleží na ostatních, kolik najedou. Tím pádem je ve vašem zájmu ujet co nejvíce mil.

❓ Allrisk: Jaká bývá účast? Bývá nedostatek přihlášených, nebo je naopak nadbytek?

Tento rok to vypadalo, že bude přeplněno, ale nakonec jede jen 81 lodí. A navíc letos jede 56 lodí sériových a pouze 25 prototypů. Správně by to mělo být rozdělené napůl.

❓ Allrisk: V jaké fázi závodu Minitransat právě jste? (Pozn. redakce: s Pavlem Roubalem se bavíme zrovna v době přestávky, kdy loď kotví na Kanárských ostrovech a on sám je v České republice).

V současné chvíli máme za sebou první etapu závodu. Celý závod je rozdělen do dvou fází, první je kratší. Startovalo se 1. října v La Rochelle ve Francii, zhruba uprostřed Biskajského zálivu, a končilo se na Kanárských ostrovech.

Druhá etapa začíná 1. listopadu. Důvodů, proč je závod rozdělen na dvě fáze, je více. Dříve sloužila první část k selekci účastníků, aby přes Atlantik nepouštěli lodě, které nedají první část.

První úsek bývá těžší na podmínky. Kolem severozápadního španělského cípu je kap Finisterre, kde standardně bývají velké vlny. Potkávají se tam vlny z Atlantiku narážející na pevninský šelf a vždy přítomný vítr z jakékoliv strany. To je jedna z nejtěžších oblastí a tentokrát tam třem lodím spadl stěžně. Jednoho jachtaře zachraňovali vrtulníkem.

❓ Allrisk: Délku první etapy známe. Na jak dlouho odhadujete druhou část?

Bojím se něco odhadnout. Předloni se první část jela 8 až 9 dní a letos přes 10. Těžko říci, jak dlouho bude trvat druhá etapa, za všechno může vítr. Posledně to bylo 14–16, ale může to být třeba i 22 dní.

” Při sólo plavbě se nemůžete na nikoho vylouvat, zároveň je ale případný úspěch jen váš

V první etapě byla trasa víceméně daná, protože se každý snažil jet nejkratší možnou cestou s ohledem na vítr. V druhé části se ví, že mezi Kanárskými ostrovy a Martinikem, kde je letos cíl, nejkratší trasa nebude nejrychlejší.

Na jihu jsou pasáty, které jsou stále, a abychom se dostali na jih, víme, že všichni najedeme o 500 mil více. Druhá možnost je kratší, vydat se na sever, ale můžeme narazit na tlakovou výši, což znamená, že můžeme dva dny stát. Historicky jelo zhruba 60 % vítězů jižní

trasou a zbylých 40 % tou severní. Můžete jet hrozně dobře, akorát na špatnou stranu. Je to otázka každého roku a aktuálního počasí.

Navíc historickými odhady se nemůžete řídit, protože dnes už je všechno jinak a za další dva roky to bude zase jinak. Má na to vliv tání ledovců, zpomaluje se Golfský proud, mění se rozdíl teploty vody a vzduchu, celkově globální oteplování.

? Allrisk: Je časový limit, do kdy musíte dojet do cíle?

Ano, týden po první lodi. Kdo to nestihne, nemůže pokračovat dál nebo do další etapy.

? Allrisk: Pokolikáté se účastníte tohoto závodu?

Ježíšmarjá, poprvé v životě. (smích) Mám loď teprve rok a půl. Pro mě je s ní všechno nové a mám oči úplně navrch hlavy. Třeba poprvé v životě jsem si odbyl úplně sám několik dní na lodi na otevřeném oceánu.

A jsem teprve třetím Čechem, který se účastní tohoto závodu. Předchozí dva závodníky znám oba dva. První byl David Křížek, druhý byl Milan Koláček. David Křížek závod dojel na třetím místě a účastnil se v roce 2007 a v roce 2013 se účastnil Milan Koláček, který byl nakonec šestnáctý.

► Klient Pavel Roubal nalepil nálepku Allrisk i na bok své jachty. Věříme, že mu přinese štěstí a bez komplikací dorazí do cíle závodu

Ale je těžké to srovnávat. David Křížek je profesionální jachtař a jel na sériové lodi. Tehdy všichni profesionálové jeli na prototypu. Milan Koláček jel na prototypu mezi profesionály. Za poslední dva roky narůstá tendence, že hromada profesionálů přešla do sériové kategorie, takže je vysoká

„Na moři určuje pravidla vítr. V první etapě jsem dvě noci zastavil v úplném bezvětrí

konkurence v sériové třídě. Je tam třeba deset profesionálních jachtařů, kteří nedělají nic jiného než jachtí, žijí se tím, mají sponzory, mají zaplacené všechno, takže je velmi obtížné čelit tak vysoké konkurenci.

? Allrisk: Když jedete tento závod poprvé, jaký je váš cíl závodu?

Samozřejmě bych ho chtěl ve zdraví dokončit a nechtěl bych zničit loď. Slíbil jsem si, že bych chtěl dovézt českou vlajku do Karibiku. Jsou další skrytá přání, jako např. dojet relativně dobře. Aktuálně jsem na 22. místě a přál bych si být na výrazně lepším místě.

Vím, že v první etapě jsem dvě noci zastavil na úplném bezvětrí, takže jsem se propadl o hodně míst. Ale jestli přijedu do Karibiku a budu na 30. místě a budu mít pocit, že jsem celou dobu jel dobře, tak se nebudu duševně trápit a bičovat. Já bych se nechtěl stresovat tím číslem.

? Allrisk: Máte během závodu informace o průběhu nebo o umístění?

Když se nám podaří naladit rádio Monako s počasím, tak tam také říkají pořadí lodí podle vzdálenosti do cíle. Ale naladit správně rádio není úplně



automatické. Nefunguje tak jako v autě, když máte nalaďené rádiové stanice. A s pořadím je to dost iluzorní. Na moři určuje pravidla vítr a ten se každou chvíli mění.

Moc informací o sobě navzájem nemáme. Já jsem třeba dva dny neslyšel ani slovo přes vysílačku. Všichni jsou tak daleko, že nikoho nevidíte a nevíte, jestli jsou vpravo, vlevo, vpředu, vzadu. Jestli jim to jede, nebo nejede. Loď jsou strašně malé a navíc sedíme hodně nízko u hladiny. Když vyjedeme na velkou vlnu, rozhlédneme se a pak třeba vidíme i na čtyři míle daleko. V noci jsou vidět světla na dvě až tři míle.

? Allrisk: Jaká je strava na těchto závodech?

Mám takovou teorii. Jachtař, který je hladový, nejachťí lépe než ten, který je najedený. Stejně tak tomu, komu je zima, nejedí lépe než tomu, komu není. Mám obrovské štěstí, že mám za sponzora Adventure Menu. Je to český výrobce jídla a vyrábějí také samoohřívací sáčky s jídlem, ale já si jídlo ohřívám na vařiči. Strava od nich je opravdu dobrá a já se na ni těším.

? Allrisk: Můžete si loď opravit, když se vám s ní něco stane?

Pokud je loď porouchaná, tak je možnost přistát v marině nebo zajet ke břehu a tam můžete vystoupit z loď, provádět opravy, nechat poslat nové součástky nebo celou novou loď. Je to však omezeno časově, když už se rozhodnete

Minitransat 6.50 fakta o závodu

Patří k nejextrémnějším, sólovým jachtařským závodům na světě

Vznik: 1977

Dvě etapy:

1. Francie – Madeira nebo Kanárské ostrovy
2. Madeira nebo Kanárské ostrovy – Brazílie nebo Karibik

Délka závodu: přes 4 000 námořních mil, cca 7 500 km

Počet startujících: 84 lodí

Dvě třídy: sériové a speciální loď (prototypy)

Délka lodí: 6,5 metru

zastavit, tak musíte stát alespoň 12 hodin a maximální doba je 72 hodin.

Letos se to stalo několika lodím a jednomu účastníkovi se podařilo přesáhnout maximální dobu, ale nebyl diskvalifikován, jen dostal penále.

Umění jachtingu obnáší několik dovedností. Kromě umění vést loď rychle musíte také umět zvládnout sám sebe, jak si uvařit, jak se nezbláznit, jak si poradit. Jsme takový Brouci Pytlíci a Ferdové Mravenci v jednom. Když se něco rozbije, tak to každý musí být schopen opravit.

Nefunguje to tak, že bychom se na to mohli vykašlat. Nemůžeme se otočit a jít

domů. Vždycky jsem to bral jako svou osobní výzvu.

? Allrisk: Jaký je váš nejhorší okamžik na moři?

Jednou jsem při závodu vypadl z loď. To mi nebylo úplně dobře. Naštěstí moc nefoukal vítr a já jsem na lodi visel za zábradlí. Myslím, že to bylo zkraje jara a moře bylo studené, tak to celkově bylo nepříjemné.

Je to jeden z těch okamžiků, kdy neřešíte nic jiného a není dobré se stresovat. Nakonec jsem si říkal, že to nebyl úplně dobrý nápad se jít vykoupat.





? **Allrisk:** Máte nějaký tým, který vám pomáhá?

Určitě. V práci mi udělali neskutečně podporující zázemí a pomáhají mi s hromadou věcí.

Mám obrovského podporovatele, kterým je Milan Koláček. V současné době nejlepší český offshorový jachtař. Žije ve Francii a dokonce jsme spolu jeli dva závody. Od něj se snažím naučit, co umí, protože je profesionál a je opravdu dobrý. Poslouchám ho a snažím se zapamatovat si hromadu důležitých rad. Jezdil v této třídě 650 na prototypových lodích a byl mistrem Francie. Teď jezdit

už nejprestižnější offshorovou třídu Beneteau Figaro.

Během závodu jsme na lodi sami a nemáme žádný komunikační nástroj. Jednou denně nám v rádiu zahlásí, jak přibližně vypadá počasí a to je všechno. Nemáme žádné satelitní telefony. Jediné co, tak se můžeme spojit vysílačkou s jinými loděmi, když je nám třeba smutno. Což třeba Francouzi dělají, jenže je to celé ve francouzštině a já jim nerozumím. Někdy jsou celé dny, kdy člověk neslyší ani škrtnout rádio.

? **Allrisk:** Co čtete?

▲ Pavel Roubal vyplouvá z přístavu na závod Minitransat, kde bude během následujících 10 dní zcela sám

Jejda, to jste mě úplně zaskočil. Časopisy moc nečtu. Když už čtu, tak knížky. Někdy fakta, jindy příběhy, samozřejmě Malý princ a všechno ostatní, co chytne člověka za duši.

? **Allrisk:** Máte ještě jiné koníčky než jachting?

Ano. Všechny. Jachting mě hrozně baví, ale zároveň mě baví jezdit na kole, běhat na běžkách, létat po horách, jezdit na kajaku.

❓ Allrisk: Jak moc je náročná právě plavba přes oceán v porovnání s jiným sportem?

Já bych to srovnal například s vysoko-horskou turistikou a výstupem na velkou horu. Víte, že musíte jít tři dny na kopec a když to zrovna nejde a je špatné počasí, tak se nemůžete sebrat a jít do vířivky, relaxovat a na řízek.

V tomto druhu jachtingu je to jiné. Tady se spí, když loď jede, po 20 minutách. Jednou za 24 hodin 40 minut, kvůli regeneraci těla – a loď řídí autopilot. Vy víte, že dneska jste sice bojoval, ale že

například o lezení nebo o čemkoliv jiném, tak z něj budu nadšený úplně stejně. To je otázka, kterou nedokážu zodpovědět dřív, než budu na smrtelné posteli.

❓ Allrisk: Jaké je vaše nejhorší životní rozhodnutí?

Žádné není. Já mám docela rád život. Jsou ale věci, které bych určitě nechtěl opakovat, jednou bohatě stačilo.

❓ Allrisk: Jaké máte plány do budoucna?

Slíbil jsem si, že do té doby, dokud nedokončím tento závod, nebudu nic

” Na moři nemáme žádné satelitní spojení. Jednou denně dostáváme hlášení rádiem, jak vypadá počasí

stejně tak musíte bojovat i v noci a ještě zítra a pozítří.

Musíte šetřit své síly i při vysokém vyčerpání, ale tím to nekončí. Nekončí to západem slunce. Víte, že to tak bude trvat třeba dva dny a ty dva dny je potřeba se udržet v kondici a makat. Naopak další dva dny mohou být relativně jednoduché, bude stálý vítr a vy budete moci spát, odpočívat a nabírat síly. Je to o managementu vlastních sil, fyzických i psychických.

❓ Allrisk: Jaké je vaše nejlepší životní rozhodnutí? To, že jste začal jachtit?

Ne. (smích) Jachtění mě určitě baví a jsem z něho nadšený. Ale kdybychom se bavili

plánovat. Zatím z toho mám pocit, že ještě chvíli budu jezdit, protože to je to nejlepší, co jsem zažil.

Můj kamarád říká, že všechno, na co nemáš, je výborná výzva. A tak to vnímám i já. Jen co zase objevím něco, na co stoprocentně nemám, tak do toho půjdu.

❓ Allrisk: Děkuji vám za rozhovor a přeji vám zdárné dokončení závodu.

Pozn. redakce: V době uzávěrky Allrisk magazínu 2018 se Pavel Roubal úspěšně dostal na Kapverdské ostrovy a bojuje dál. Přejeme dobrý vítr a úspěšné dokončení závodu. ■

Pavel Roubal

Věk: 42

Znamení: Štír

Vzdělání: vysokoškolské

Povolání: práce v energetice

Dobré vlastnosti: jsem strašně střelený

Špatné vlastnosti: jsem strašně střelený

Životní motto: jsem mladý na to mít nějaké motto

Vlastní cíl: i cesta je cíl

Oblíbené jídlo: dobrý steak

Oblíbený film: Pulp Fiction, Knoflíkáři, Adamova jablka

Zajímavé, oblíbené místo (dovolená): Aljaška

Sportovní úspěchy: každé překonání sebe sama



Luštěte, bavte se a vyhraje!

Zábavní část Allrisk magazínu opět obsahuje sudoku, osmisměrku a křížovku o zajímavé ceny

Letos, kdy slavíme 15. výročí založení společnosti a 10 let magazínu Allrisk, máte možnost nadstandardních výher. Máme pro vás připraveno **25 dáreků** a navíc hlavní výhrou Allrisk magazínu 2018 bude **zapůjčení legendárního amerického sportáku Ford Mustang GT 5.0 V8 na víkend zdarma**.

Do soutěže budou zařazeni účastníci, od kterých obdržíme zcela bezchybné řešení tajenky v osmisměrce a zároveň i z křížovky. Správné řešení sudoku není podmínkou účasti v soutěži.

Zašlete nám správné znění tajenky, své celé jméno a adresu (pro doručení ceny v případě výhry) elektronicky na e-mail: **soutez@allrisk.cz** nebo poštou na: **Allrisk, a. s., marketingové oddělení, Komárovská 20a, 617 00 Brno.**

Doba trvání soutěže je od 1. prosince 2017 do 28. února 2018.

Po ukončení soutěže bude ze všech soutěžících, kteří nám pošlou správné znění vyřešené tajenky v osmisměrce a zároveň v křížovce ve stanovené době soutěže, vylosováno:

- 10 výherců, kteří dostanou dárkovou krabici se špičkovým fortifikovaným vínem Lokus a luxusními čokoládovými bonbony,
- 15 výherců, kteří dostanou produkt pojištění právní ochrany – Rodinný právník v ceně 3 960 Kč na rok zdarma,
- výherce hlavní ceny, kterou je dárkový poukaz v ceně 10 000 Kč na zapůjčení Fordu Mustang GT 5.0 V8 na víkend zdarma.



Mustang
na víkend
ZDARMA

15x

Rodinný právník
na rok zdarma



Ze soutěže jsou vyloučeni všichni zaměstnanci a spolupracovníci společnosti Allrisk.

8		1			9			
			8	5				9
	5			7				4
		2						
5		8	3	9	4	1		2
						3		
2				1			6	
4				2	6			
			9			5		8

Doplňte větu tajenkou z osmisměrky a navazující tajenkou z křížovky:

(tajenka osmisměrky) **práva**

(tajenka křížovky) **24 hodin denně.**

T	A	C	H	A	T	S	S	Y	Š	C	H	P
S	S	L	A	B	Ů	S	T	K	A	L		
O	I	L	T	L	E	P	N	O	V	A		
L	E	T	O	R	T	E	M	P	A	C		
K	T	D	D	R	U	D	A	Í	L	E		
S	Á	A	L	L	R	I	S	K	H	N		
E	N	Ň	O	B	J	A	S	N	I	T		
L	O	T	S	N	K	T	D	M	T	A		
E	P	T	N	R	Á	R	G	A	U	Č		
N	A	T	O	T	S	I	Č	T	R	S		
T	S	D	K	L	E	E	P	Y	K	Y		

ADRESY, ALTRUIZMUS, ČISTOTA, DOLŮ,
DORKAS, GAUČ, KONSOL, KRUTÍHLAV, LILA,
LOTO, MATY, METR, NELESKLOST, OBJASNIT,
PEDIATRIE, PIÁNO, PLACENTA, RADARY,
ROTEL, SAPONÁT, SLABŮSTKA, STACH, STOA,
ŠKOPIK, TALEK, TOLUEN

NOX, AFEL, ELKO, ANAPA, FICL	ČERNOMOR- SKÉ LAZNĚ	BLB	VŠE	ZN. ELEKTRON- VOLTU	KORYŠÍ NAŠICH VOD	PLÁČ		PUŠKY (ZAST.)	KARETNÍ VÝRAZ	OSEKAT	STAROŘÍM- SKÁ BOHYNĚ NOCI	KELTSKÉ MUŽSKÉ JMÉNO	PODSTAVEC NA VYSTAVENÍ RAKVE	ZN. ASTATU
ANGL. PŘÍSLOVCE							PAMĚTNÍ KNIHA							
NEMRAV							ZAKÁZAT PRÁVEM VETA PROVAZ SE SMYČKOU							
DOMÁCKY ABRAHAM				Tajenka	①				CIZOKRAJNÝ PTÁK ČIDLO SLUCHU					PSYCHÓZA
BOD				DAIDALŮV SYN PRAOBYVATEL ŠPANĚLSKA							TYP POČÍTAČOVÉ PAMĚTI PŘEHLEDNÝ SOUPIS ČÍSELNÝCH HODNOT			
SLITINA (HLINÍK A NIKL)					KORAT ZÍSKATI LOVEM							SOLMIZAČNÍ SLABIKA Tajenka		
 ŘÍMSKY 3000		OPATŘENO OBUVÍ ŽEBRAT (LIDOVĚ)						PODNIK V TŘEBONI				②		
ZKR. MISTROVSTVÍ SVĚTA			ŠPAŇ. ČLEN UZENINA				KŘÍŽOVKA			INDONÉS. OSTROV ČÁST MĚŠE				
VLHKO						OSOBNÍ ZÁJMENO	NASYCOVÁNÍ		UŠÍ ZDROBNĚLE ČÁST VOZŮ					
ŘÍMSKÝCH 2050				VĚREJNÁ OBCHODNÍ SPOLEČNOST (ZKR.) STARÝ PROTIUVNÝ CHLAP (EXPR.)				PATRÍCÍ DRAVÉMU PTÁKU					SILNÁ (OPAK)	SŮL KYSELINY OLEJOVÉ
	Tajenka ČAS	③						INIC. KOMENSKÉHO CIZÍ ŽENSKÉ JMÉNO				UKAZOVACÍ ZÁJMENO ZÁSTUPCE (ZAST.)		
ČÁST ÚSTÍ NAD LABEM									KUSY LEDU	BOD NA DRÁZE, KDY JE NEJIDÁL OD SLUNCE BAŠÁNSKÝ MYTH. KRÁL				
MOUCHY SAJÍCÍ KREV						KANADSKÉ SÍDLO INIC. HERCE CUPÁKA					UMÍNĚNÝ ZÁPOR ŘÍMSKY 4			
ZÁKLADNA					RÁZNÁ									
ÚTOK					CHEMICKÉ PRVKY (SN)					POVÍVAT				

Kolektiv Allrisk v roce 2017

„Členové představenstva Allrisk: Velice si vážíme nejbližších kolegů, kteří s námi začínali a jsou v Allrisku do dnešní doby, a také všech ostatních, kteří s námi společně úspěšně budují Allrisk.“



Nová obchodní místa otevřená v roce 2017

Obchodní kancelář Karlovy Vary

Pod Tvrzí 331/2
360 01 **Karlovy Vary**

Provozní doba:

Po–Pá: 9.00–12.00 a 13.00–17.00

Vedoucí kanceláře:

Miloš Schinzel

Tel.: +420 773 458 400

E-mail: schinzel.milos@allrisk.cz



Obchodní kancelář Brno – Palackého třída

Palackého třída 104
612 00 **Brno**

Provozní doba:

Po: 8.30–18.30

Út–Čt: 8.30–17.00

Pá: 8.30–14.00

Vedoucí kanceláře:

Libor Jungmann

Tel.: +420 608 444 005

E-mail: jungmann.libor@allrisk.cz



Obchodní kancelář Trhové Sviny

Kostelní 119

374 01 **Trhové Sviny**

Provozní doba:

Po: 10.00–12.00 a 13.00–17.00

St: 10.00–12.00 a 13.00–17.00

Vedoucí kanceláře:

František Kříha

Tel.: +420 602 753 276

E-mail: kriha.frantisek@allrisk.cz



Centrála společnosti Allrisk



■ Komárovská 20a, 617 00 Brno

Klientská centra společnosti Allrisk

- Komárovská 20a
617 00
Brno
- Žižkova brána 58
286 01
Čáslav
- Hroznová 254/26
370 01
České Budějovice
- Urbinská 183
381 01
Český Krumlov
- Národní třída 22
(bývalý hotel Centrál)
695 01 **Hodonín**
- Na Střelnici 336/6
779 00
Olomouc
- Prokešovo nám. 618/3
702 00
Ostrava
- Riegrova 39
572 01
Polička
- Budečská 33/2165
120 00
Praha

Obchodní kanceláře společnosti Allrisk

- Nám. Republiky 3
(budova KB, a.s.)
678 01 **Blansko**
- Antonínská 15
(Obchodní centrum)
380 01 **Dačice**
- Žižkova 13
586 01
Jihlava
- Komenského 14
561 51
Letohrad
- Komenského náměstí 1534
684 01
Slavkov u Brna
- Kounicova 67a
(budova VUT)
602 00 **Brno**
- Masarykova 3
Horní náměstí
396 01 **Humpolec**
- Českokubudějovická 326
382 41
Kaplice
- Lovčice 377
696 39
Lovčice
- Brněnská 1710
666 01
Tiřnov
- Palackého třída 104
(Královo Pole)
612 00 **Brno**
- Smetanova 93/1
693 01
Hustopeče
- Pod Tvrzí 331/2
360 01
Karlovy Vary
- Masarykovo nám. 72
675 71
Náměšť nad Oslavou
- Kostelní 119
374 01
Trhové Sviny
- Moravanská 85
(Brno-jih)
619 00 **Brno**
- Drubežní trh 89/1
664 91
Ivančice
- Nám. Míru 3
691 72
Klobouky u Brna
- Vídeňská 699
(budova MěÚ, pavilon B)
691 23 **Pohořelice**
- Komenského náměstí 291/21
674 01
Třebíč
- Jana Palacha 2
690 02
Břeclav
- Palackého 1341/2
(OC ALKRON, 1. patro)
790 01 **Jeseník**
- Legionářská 1550
66434
Kuřim
- Olomoucká 16
796 01
Prostějov
- Dukelská 184
379 01
Třeboň
- Jiráskova 502
68501
Bučovice
- Husova 820
506 01
Jičín
- Masarykovo nám. 39
(pasáž Stará tiskárna)
697 01 **Kyjev**
- Kpt. Jaroše 145
665 01
Rosice
- V. Opatrného 54
517 21
Týniště nad Orlicí
- Viedeňská 5
(naproti staré nemocnici)
669 02 **Znojmo**
- Prievozská 4B
Apollo Business Center II
821 09 **Bratislava**
- Námestie M. R. Štefánika 3512/20
955 01
Topoľčany

